

CRISIS PERUANA: UNA PERSPECTIVA
DE LARGO PLAZO

Por: HERACLIO BONILLA
SOFIA VALENCIA
LUIS PENALOZA

Serie Documentos de Trabajo
Julio, 1989

Nº 82

Nota: Este artículo es parte del Conjunto de estudios realizados dentro del Proyecto "Opciones de Política Económica para el Perú Actual".

Este Proyecto ha contado con el generoso apoyo financiero de la Fundación Ford.

INDICE GENERAL

	Página
I.- INTRODUCCION	
II.- ANTECEDENTES DE LA CRISIS ACTUAL	
2.1.- Las Permanencias	2
2.2.- Las Diferencias	4
2.3.- Lo Nuevo de lo Mismo:El Perú desde los años 50	5
2.4.- El Entorno de la Soledad	13
III.- LOS MECANISMOS DEL DESENVOLVIMIENTO Y DE ESTABILIDAD	
3.1.- Nivel y Crecimiento de los precios	18
3.2.- Informalidad	19
3.3.- Papel del Estado y de los Empresarios	22

NOTAS

ANEXOS:

- * Cuadros
- * Gráficos
- * Metodología

BIBLIOGRAFIA

CRISIS PERUANA: UNA PERSPECTIVA DE LARGO PLAZO

I.- INTRODUCCION

Luego de la euforia de los dos años del gobierno de Alan García Pérez, la economía y la sociedad peruana re-ingresaron en una profunda crisis económica. Como en todas aquellas crisis, las expresiones de la que está actualmente en curso son: caída de la producción, incremento del desempleo abierto, alza constante de precios y, el trastocamiento de los indicadores de tendencia y de predicción de los agentes económicos.

La política diseñada para salir de esta crisis parece colocarnos en el camino de la reconstitución de las reservas, a través de una brutal política recesiva, y el (re)descubrimiento de una importante bio-masa marina y petróleo en el oriente. Sólo que estos hallazgos, al igual que el museo imaginario del ex-presidente Belaúnde, son demasiado tardíos como para evitar la bancarrota política de un partido que esperó más de medio siglo para llegar al poder. De aquí que se estaría tentado a decir "hasta la próxima caída", para volver a comenzar el ciclo.

Por esas razones, el ejercicio intentado aquí, y cuyos resultados son presentados en estas páginas, fue realizado con el propósito de examinar con más cuidado los aspectos nuevos de la crisis actual de la economía peruana, tanto en su dimensión interna, como en su vinculación con su entorno. Esa "novedad", sin embargo, está explícitamente planteada aquí, no como una ruptura total con el proceso previo, sino más bien como su resultado.

II.- ANTECEDENTES DE LA CRISIS ACTUAL

2.1.- Las Permanencias.

El cambio más importante en el proceso de la economía peruana y que determina su configuración actual fue ciertamente la conquista en 1532. Antes de esa fecha, el crecimiento fue autónomo y limitado como consecuencia del carácter de la tecnología utilizada; pero al mismo tiempo no existe evidencia alguna de miseria y desempleo generalizados. Los excedentes de esa economía, en efecto, sirvieron para reproducir a los grupos dominantes, pero también para satisfacer las necesidades mínimas de sus habitantes (Murra 1976). Después de 1532, en cambio, una de las dimensiones de la economía peruana fue su permanente vinculación con su entorno, a través de un masivo traslado de sus excedentes a los centros de poder.

Esta vinculación con el entorno internacional se dio siempre a través de la explotación de sus ventajas comparativas, en materias primas o, como en los últimos años, via exportaciones no tradicionales. Las dos importantes distorsiones en este patrón secular fueron la diversificación del portafolio de las exportaciones a partir de 1900, y la relativa diversificación de su patrón productivo, al alcanzar el sector industrial, en estas tres últimas décadas, una participación promedio del 25% en la generación del producto. Esos dos procesos permitieron que el Perú escapara el destino de cualquier otra república bananera de Centro America.

En lo concerniente al desempeño de la economía como un todo es realmente notable la tasa modesta del crecimiento del sector externo, pese a que es su sector líder. Durante el conjunto del período colonial su tasa anual de crecimiento fue sólo del 0.1%, aunque esa modesta tendencia oculta un extraordinario crecimiento anual del 3.6% entre 1560 y 1610. Pero, luego del año punta de 1610 la producción cae a una tasa del 1.7% por año hasta 1715, para después retomar su crecimiento a lo largo del siglo XVIII a una tasa del 1.2% (Garner R., 1988). De otro lado, el crecimiento post-colonial de las exportaciones osciló entre el 3.35% y el 4.5% por año entre 1830 y 1959 (Hunt S. 1984, Thorp y Bertram 1980). El corolario de lo anterior implica que siempre se trató de un crecimiento desigual, en el cual la

marginación de ciertos sectores y regiones fue a la vez el resultado y, en parte la causa del comportamiento de los sectores más dinámicos.

2.2.- Las Diferencias

En el contexto de los parámetros mencionados anteriormente, importa señalar ahora situaciones o procesos que constituyen variantes dentro de esos parámetros. Para empezar con el proceso colonial, una de esas situaciones está constituida por el surgimiento del mercado interno, tan importante como el mercado internacional, asociado a la extracción y explotación de la plata de Potosí y, al surgimiento de una economía progresiva pese a su condición colonial (S. Assadourian, 1979). Luego en el transcurso del siglo XIX, se debe señalar la constitución de un mercado interno urbano importante (Gootenberg P., 1982) y la retención de una porción significativa de la renta guanera, pese a la completa reapertura de la economía peruana a través de las exportaciones del fertilizante peruano. Por último desde fines del siglo XIX hasta los años treinta del presente siglo, dos situaciones que singularizan el proceso económico del Perú, fueron la temprana aunque interrumpida diversificación de su patrón productivo (Thorp R. y Bertram G.) y, la peculiar reacción de esta economía al impacto de la crisis de 1929 (Thorp R. y Londoño C., 1984).

Pero tales situaciones son parte de un tejido más complejo, cuya trama esta constituida por fuerzas económicas e instituciones nuevas, que operan en este contexto con elementos del pasado que permanecen irresueltos o no integrados. De aquí que las crisis constituyen la expresión de esa tensión interna que configura el componente "natural", en el sentido de necesario, de la economía peruana.

2.3.- Lo Nuevo de lo Mismo: El Perú desde los años 50

Evaluar el desempeño de la economía requiere referirnos al comportamiento del producto y la participación de sus componentes sectoriales en su generación. Al analizar el crecimiento del PBI global desde los años cincuenta se encuentra un quiebre, estadísticamente significativo, en su tendencia a partir de 1976; este hallazgo marca el limite entre dos periodos claramente diferenciados entre si y que se tratarán de evidenciar a continuación (1).

De 1950 a 1975 la tendencia del crecimiento del producto en promedio es de 5.2% anual, con desviaciones importantes que corresponden a la crisis de 1958-1959, 1983-1985 y la de 1988 (ver Gráfico No 1). Estas crisis son cada vez más severas en el sentido que la recuperación no permite alcanzar el nivel de dinamismo que las crisis interrumpen. Es en este contexto que debe colocarse la reducción del

tamaño de la economía en un 25% (The Andean Report, 1989) entre noviembre-87 y noviembre-88.

El crecimiento de la economía entre 1950 - 1975, se da en un entorno macro-económico caracterizado por salarios reales crecientes que se incrementan a una tasa del 6.2% anual, apertura externa efectiva del 42.6% anual, tasas de interés real negativas, tipo de cambio estable, creciente poder de compra de las exportaciones que se incrementan a la tasa del 6.7% y anual, una tasa estable de crecimiento de los precios de la economía del 8.7% anual (ver gráfico No 1). Este crecimiento se descompone en tasas sectoriales diferenciadas, que encierran el hecho de que el sector industrial no sólo es el más importante entre estos años, sino que es el más dinámico. De aquí que sea posible afirmar en el plano de la producción, que el sector que parecería viabilizar el crecimiento de la economía era el sector manufacturero. En efecto la tasa de crecimiento promedio de este sector alcanzó el 6.3% anual, mayor a la del PBI y reforzada por una creciente participación relativa en el PBI (alcanzó el 25.5% en 1974). Este dinamismo fue acompañado por tasas de crecimiento promedio del 5.7% y 2.6% anual del sector minero y agrario respectivamente (ver cuadro No 1 y gráficos No 2,3 y 4) y, fue resultado de los dos importantes procesos de industrialización vía sustitución de importaciones que se llevaron adelante en este período, configurando un esquema de crecimiento que

postergó al agro y acentuó nuestra dependencia alimentaria. De aquí que la participación, respecto del PBI-global, del sector minero alcance aproximadamente el 9.5%, el del agrario decline crecientemente y, que permanezca estable el sector "otros" (ver cuadro No 2 y gráficos del 5 al 8).

Para el siguiente período de 1976 a 1987, el escenario macro-económico revela fuertes distorsiones de los precios relativos. Así el salario real, el poder de compra de las exportaciones, la tasa real de interés, etc., declinan rápidamente. Por otra parte, se reduce la apertura externa de la economía la cual pasa del 42.6% anual en el período 1950-75 al 20.6% en 1987, se dá un ascenso acelerado en los precios de la economía que transitan del 8.7% anual entre 1950-75 al 61.2% anual entre 1976-87 (ver cuadro No 1). En este contexto el PBI, muestra una tasa de crecimiento promedio del 1.6% anual, es decir, crece sólo el 30% de lo que crecía la economía entre 1950 y 1975. Este descenso de aproximadamente 4 puntos porcentuales, podría ser explicado por la sustitución del sector dinamizador de la economía y el comportamiento de los otros sectores productivos.

La insuficiencia en la dinámica de la economía y su creciente inestabilidad posiblemente pueda ser explicada por la modificación sustantiva del comportamiento y dinámica del sector manufacturero, cuya tasa de crecimiento tan sólo alcanzó el 0.8% anual (ver gráfico No 2).

En otras palabras, el deterioro industrial no es algo coyuntural sino que tiene raíces profundas, entre las que se cuentan la pérdida de dinamismo de la inversión productiva. Así, en lo que concierne a la inversión nacional privada, la tasa de crecimiento promedio fue del 2.5% anual, entre 1950 y 1975 y, negativa para el período 1976 y 1987 (ver cuadro No 1 y 4). Lo que sugiere la carencia de políticas de largo plazo orientadas a consolidar el proceso de acumulación del capital. En el sentido de que la inversión guarda una relación simple con el manejo de las expectativas de corto plazo sobre el comportamiento de la demanda, la cual se busca satisfacer haciendo un mayor uso de la capacidad instalada existente .

Estas hipótesis son reforzadas por los hallazgos en los datos de Formación Bruta de Capital Fijo Productivo (FBKFP), que a nivel privado pasa, como porcentaje del PBI, del 12% entre 1955-58 al 4.6% entre 1964-68 y luego al 4.8% entre 1977-78 (Fitzgerald, 1981). Este resultado probablemente contribuyó a la presencia de una estructura industrial rezagada, sin dinámica propia, dependiente del crecimiento de la demanda interna y de un sector exportador inestable en cuanto generador de divisas. Así mismo, por la presencia de un nuevo actor dinamizante en la economía: el sector minero-petrólero, caracterizada por su profunda vulnerabilidad frente a la dinámica de los precios

internacionales y una tasa de crecimiento del 3.4% anual en el período 1976-87 (ver cuadro No 1 y gráfico No 3). Por tanto, la inestabilidad en el crecimiento de la economía y la imposibilidad de mantener continuidad en las tasas de crecimiento del período anterior, podrían ser resultado de esta nueva configuración al interior de la economía, cuyas características son el freno a la formación del capital, la caída de la productividad, nuevos sectores líderes y el desplazamiento del capital a otras ramas no productivas pero más rentables, como el mercado financiero. Es decir, el aumento del producto de los últimos dos años estaría asociado a una mayor utilización de capacidad instalada ociosa.

De aquí que no basten políticas reactivadoras de corte coyuntural para encauzar una tendencia de crecimiento de largo plazo. Esto porque existen límites a la continuidad de la acumulación o inversión productiva, en la medida en que las condiciones de la demanda interna comienzan a ser insuficientes para acelerar la tasa de inversión. Esta tasa depende a su vez, de los stocks de divisas y de la presencia de colapsos periódicos en la inversión privada tal como ocurrió entre 1964-68 al descender a la mitad del período precedente.

En este contexto es importante añadir el comportamiento de la inversión directa extranjera (IDE), así como el de la inversión pública en ambos periodos de análisis.

En el caso de la IDE en el sector industrial, ésta, tuvo tasas de crecimiento decrecientes, pasando del 21.7% en 1972 al 5.8% en 1973, hasta alcanzar 1.33% en 1987; a diferencia del sector minero en el cual las tasas fueron por el contrario crecientes pasando del 8.7% en 1972 a 23.3% en 1975, para descender bruscamente en el '76 en casi 9 puntos porcentuales (14.7%), persistiendo en esta tendencia hasta 1987. Otro aspecto relevante a considerar es el de la relativa diversificación de las fuentes de capital. En 1986, por ejemplo, el 47% del total de la inversión procedieron de los Estados Unidos, 32% de Europa, el 15% de Panamá y otros, el 3.1% del Japón y 2.7% de Canadá (U.S. Department of Commerce, 1988). Es también importante resaltar la cambiante composición de la inversión extranjera en todo el periodo de análisis; particularmente para el año 1987, la asignación de dicha inversión por sectores fue la siguiente: 35% en el sector minero, 34% en el industrial y 14% en el de comercio, lo cual probablemente traduce la rentabilidad sectorial diferenciada de la economía peruana (cuadro No 5).

Por otro lado, la relevancia de las inversiones públicas radica en el papel de sustituto de la inversión privada que le tocó jugar, al cesar el proceso de formación

de esta última a partir de los sesenta. Así, tenemos que la FBKEP Público pasa, como porcentaje del PBI, del 1.5% en 1955-58 al 2.4% en 1964-68, luego al 7.2% en 1974-76, para finalmente iniciar su descenso a partir de 1977-78 con 5.7%, confirmando el desempeño del gasto real público para el período 1976-87, que creció a tasas muy por debajo del 11.1% alcanzado en el período 1950-75, y la política de bajas tasas de inversión pública (ver cuadro No 6).

En resumen las inversiones en conjunto, con la sólo excepción de la inversión pública para el período 1950-75, presentan similitud en sus tendencias, estimándose que en 1988 el conjunto de las inversiones será sólo equivalente al 3% del PBI, mientras que en 1983, un año con recesión, era del 7.5% (The Andean Report, No 11, 1988). De este modo el Estado como empresa capitalista corre una suerte pareja a la de la empresa privada.

La dinámica de la economía no sólo involucra a la inversión y los nuevos líderes productivos sino que incorpora el comportamiento de la inflación entre dos franjas económicas que ya han venido siendo diferenciadas. La relevancia del fenómeno radica en la presencia de patrones diferentes de inflación en cada una de estas franjas. Así, se constató una tasa de crecimiento del 8.7% anual entre 1950 y 1975, del 61.2% entre 1976 y 1987, y del 39.1%, esta vez, mensual entre mayo de 1988 y mayo del

89 (ver cuadro No 1 y 7). La baja tasa de inflación experimentada en los primeros veinticinco años dio cierta estabilidad al ritmo de crecimiento de la producción y a las expectativas de los agentes económicos. La situación fue totalmente diferente para los años posteriores. El cambio en la tendencia de los precios recorrió un proceso paulatino hasta 1977 (ver gráfico No 9), año en el cual se produce un cambio brusco que eleva el nivel general de precios por encima de los tres dígitos. Igualmente los precios sectoriales tanto minero, agrario y manufacturero, no se quedan atrás, muy por el contrario reflejan también el comportamiento general, habiendo alcanzado tasas de crecimiento promedio del 55.5%, 57.9% y 62.6% anual respectivamente (ver cuadro No 1). La pérdida del control y del nivel alcanzado por el fenómeno en 1988 no tiene ningún precedente en la historia peruana, puesto que incluso en el contexto de una crisis tan grave como la de 1879, los precios sólo subieron hasta un 800% (Gootenberg, 1973) y por un período breve.

En este escenario el asunto de la corrección de los precios relativos para revertir las tendencias observadas de alzas más que proporcionales al IPC, supone aumentos progresivos en la productividad e inversión productiva, lo cual en esencia, es un objetivo de crecimiento y no de reactivación; que no se hizo.

2.4.- El Entorno de la Soledad

El funcionamiento de la economía como un todo, abarca, además de lo señalado anteriormente, el comportamiento diferenciado de las exportaciones, importaciones y deuda externa, en cada franja económica.

La evaluación del entorno internacional de la economía peruana a través del grado de apertura al mercado de bienes y al de capitales, muestra que entre 1950 y 1975 las exportaciones e importaciones de bienes participaron en el PBI más o menos en forma estable y crecieron a una tasa promedio del 7.7% y 8.1% anual, respectivamente, lo que permite aseverar que las variaciones en el stock de divisas en el largo plazo podrían ser asociadas con otros componentes de la balanza de pagos (ver cuadros No 1 y 8; gráficos No 10 y 11). Un hecho particular que llama la atención es el referido al rubro importaciones, cuyo análisis desagregado muestra que la importación de bienes de capital creció a una tasa del 7.5% anual, la de bienes intermedios al 9.5% y la de bienes de consumo al 4.2% (ver cuadro No 1). Estas diferencias en las tasas de crecimiento de las importaciones posiblemente sea resultado de los procesos de industrialización implementados por Fernando Belaúnde y Juan Velazco Alvarado.

Entre 1976 y 1987 las exportaciones e importaciones si bien crecieron positivamente en 6.7% y 6.5% respectivamente, tales resultados reflejan la debilidad de nuestra balanza comercial, para garantizar un flujo de divisas continuo y estable para cubrir las necesidades de importación de la economía, por su carácter deficitario a lo largo de estos años.

Otro hecho importante a resaltar es el cambio en la configuración del cuadro de importaciones entre 1976-87, el crecimiento de los bienes de consumo bordea el 16.3% anual a diferencia del 4.2% del periodo anterior, la de bienes de capital al 8.3% y la de bienes intermedios al 5.5%, disminuyendo este último en relación al periodo anterior en 4 puntos porcentuales; estos porcentajes confirman la idea señalada anteriormente de una disociación entre el crecimiento y la inversión productiva en favor de la demanda doméstica (ver cuadro No 1).

Igualmente es importante observar en este contexto el enlazamiento de tres nuevas situaciones. La primera esta referida al cambio significativo en la posición de los mercados para el comercio exterior peruano: hay una mayor diversificación. Así, en 1986, Estados Unidos representaba un 25%, los de la Comunidad Económica Europea un 20%, los de ALADI un 19.74%, los de Asia un 11.76%, los otros países andinos 6.25% y, los otros mercados 17.25% (U.S. Department

of Commerce, 1988). La segunda muestra una disminución relativa en la importancia del mercado tradicional de los Estados Unidos para las exportaciones e importaciones peruanas. Pero tal disminución no sólo se limita al Perú, sino que es parte de un patrón más generalizado que involucra al conjunto de America Latina, revelado por la caída de las exportaciones latinoamericanas al mercado norteamericano del 15% al 12%, entre 1981 y 1987. Igualmente, las exportaciones norteamericanas al mercado de America Latina disminuyeron, para el mismo periodo, del 18% al 14% (Barbara Stallings, 1989). La tercera es la contrapartida de las dos anteriores y se refiere a la expansión del mercado interno, la cual puede observarse con nitidez en los años 1985-87, cuando el PBI se expande pese a la desviación negativa de las exportaciones.

Esta nueva división internacional del trabajo involucra dos problemas que aluden a la creciente marginalización de la economía peruana. El primero se refiere a la naturaleza de la demanda del mercado norteamericano; ese mercado tradicional para las exportaciones peruanas no sólo empieza a perder su importancia, sino que el comercio que aún mantiene con la región tiene como principal componente de sus importaciones las maquinarias. Apoyado en la profunda disparidad regional que acentúa este proceso de marginalización; así México absorbe el 44% del comercio americano.

El Perú y la América Latina como fuente tradicional de materias primas para los Estados Unidos fueron ya superados por los países Asiáticos en la última década (B. Stallings, 1989). El segundo alude a las condiciones tecnológicas cambiantes del mundo moderno (Iguñiz J., 1988), las cuales pueden posibilitar la prescindibilidad de las materias primas, de la misma manera como en el siglo pasado el fertilizante químico terminó desplazando al exótico guano de las islas.

Además de lo señalado líneas arriba, la posición peruana dentro del comercio internacional, en los últimos años, se ha venido debilitando no sólo en relación a los países del mundo industrializado, sino también en relación a los países de mayor PBI en la región: Brasil, Argentina y Chile (ver gráficos No 12 y 13).

Tradicionalmente el flujo de capitales bajo la forma de préstamos o endeudamiento fue otro nexo de articulación del Perú con el mundo exterior. El patrón de comportamiento entre 1950-70, muestra mayoritariamente su dependencia, de los créditos de proveedores y de préstamos oficiales bilaterales. Esto además podría reflejarse en las diferentes situaciones del endeudamiento externo en el gobierno (ver gráficos del 14 al 17). Por ejemplo, entre 1955-58 se siguió una política de limitado endeudamiento

externo, principalmente con los Estados Unidos. Las dificultades continuas en la Balanza de Pagos en los años posteriores a 1965, resultaron en un incremento significativo del endeudamiento externo, pasando de 284 millones de dólares en 1963 a 753 millones de dólares en 1972. Igualmente en el cambio significativo del coeficiente del servicio de la deuda que pasó del 7% en el 63 al 23% en el 72 y al 44% en el 78 (Fitzgerald, 1981).

En los primeros 20 años la Banca Comercial actuó restringidamente, financiando básicamente préstamos de corto plazo. Pero a partir de los setenta, las fuentes de financiamiento sufren un cambio importante, predominando los flujos de capitales controlados por la Banca Privada Internacional, a su vez resultado de la expansión del Euromercado y la extensión de los préstamos a plazos (Devlin, 1978). Así, la participación de la banca privada en la deuda total peruana pasa del 29% en 1968 al 60.3% en 1976, persistiendo esta tendencia en los años siguientes. Si bien esta modificación, en un primer momento dió lugar a condiciones blandas en las operaciones de crédito, éstas se fueron endureciendo a medida que disminuía la liquidez de capitales en el exterior, originando elevadas cargas financieras que comprometían las reservas del país, como sus exportaciones.

En este contexto, para finales de 1988 el saldo de nuestra deuda externa asciende a 16'200,000 dólares (CEPAL, 1988), de los cuales la deuda pública de mediano y largo plazo equivale al 75.5%, es decir 12,200 millones de dólares. De aquí que, salvo las posibilidades recientemente abiertas con el petróleo, no existan señales serias que permitan pensar en que esta situación pueda revertirse. Entre tanto las presiones inéditas de los acreedores externos terminan por constituirse en la referencia explícita para el diseño de política económica, la cual está orientada básicamente a resolver los desequilibrios de Balanza de Pagos y a atender los servicios de la deuda, o, simplemente, para su no pago.

III.- LOS MECANISMOS DEL DESARROLLO Y DE ESTABILIDAD

3.1.- Nivel y Crecimiento de precios

De lo señalado hasta aquí podemos concluir que el perfil actual de la economía peruana contiene elementos del pasado, pero también tiene expresiones nuevas dentro de un contexto cambiante. Estos elementos hacen de la crisis que se vive un resultado en cuyo contenido se detectan nuevas formas de desarrollo que son las consecuencias de la mayor integración de nuestra economía. Su indicador más relevante, y su consecuencia, es el comportamiento de los precios, especialmente en estos dos últimos años. Así entre

enero y diciembre de 1988 los precios al consumidor variaron en un 1722.3%, habiendo sido el Perú, después de Nicaragua con 7,778% el segundo país latinoamericano con una tasa tan alta de inflación (CEPAL, 1988).

La naturaleza y el origen de la inflación es tema de una abierta discusión y es poco probable que de ahí surja una propuesta integral (2). Lo que sí importa proponer es que una vez iniciado el proceso, el incremento de la tasa de inflación es el resultado de una pugna por la hegemonía apenas disfrazada entre los diversos grupos de la sociedad (3); dicho de otro modo, a través del termómetro de los precios pueden seguirse las alineaciones y los cambios de fuerzas que se establecen para seguir incrementando su participación en el producto, o para no perderlo totalmente, a fin de dar cuenta del movimiento interno de la economía y de la sociedad peruana. Tal ejercicio no era posible antes, por la sencilla razón de que aquello que los sociólogos llaman clase, no existía con las connotaciones que sí existe ahora, al mismo tiempo que la exposición más completa del campesinado a los mercados permite la universalización de la inflación en la economía.

3.2.- Informalidad

Si las sospechas que subyacen a los enunciados anteriores son pertinentes, el proceso que estaría en curso

es una tensión cada vez más abierta al interior de los grupos de la clase propietaria y la tecno-burocracia adscrita a su servicio, mientras la resistencia de los trabajadores al deterioro de su nivel de vida es cada vez menor, no sólo por el impacto de la crisis en sí, sino también, por el fenómeno que si bien no es nuevo, ha adquirido en los últimos años una particular relevancia: la informalidad.

El Perú de hoy es un país predominantemente informal, en el sentido de la ausencia de normas y reglas de juego estables, universalmente interiorizadas y aceptadas como reguladoras del comportamiento de sus ciudadanos. Por ello no es extraño que este vacío existente en muchos lugares de la serranía peruana, sea sustituido por la normatividad impuesta por Sendero Luminoso, en la medida en que no existe un sistema de normas é instituciones aceptadas. Pero la informalidad de la que se trata aquí es la del auto-empleo en mini-empresas más o menos inestables, como la de la multiplicidad de empleos. Esta característica muestra que la marcha del capitalismo en el Perú avanza en sentido contrario a la del capitalismo contemporáneo, esto es el estancamiento y aún la disminución de la productividad del trabajo, lo cual a su vez conlleva bajos salarios y la ampliación de la jornada laborable al involucrar dos o tres ocupaciones. Así la conquista obrera de las ocho horas de trabajo es hoy una simple retórica formal.

Las estimaciones hechas sobre el volumen de trabajadores involucrados en este sector, si bien son poco convincentes, oscilan entre el 25% y el 40% del sector urbano. Por consiguiente para una fracción importante de trabajadores, las estrategias informales les estarían brindando una protección adicional frente a la actual crisis, de la misma manera que en el pasado la naturaleza híbrida del proletariado rural y minero lo defendía frente a la caída de sus ingresos o la simple desocupación (Bonilla H., 1986). Aquí tal vez radique parte de la explicación del por qué estos trabajadores no resistan con más consecuencia una política que en noviembre de 1988 había reducido sus ingresos reales a la mitad de 1987 (The Andean Report, No2, 1988), de la misma manera que lo hicieron los trabajadores de Venezuela de Carlos Andres Perez en febrero de 1989, a pesar de que allá las medidas eran, comparadas con la peruana, un jeu d'enfant.

La trascendencia del fenómeno de la informalidad requiere una explicación más profunda, restableciéndola dentro del proceso de la economía peruana, porque su expansión constituye un indicador de los límites de su funcionamiento en las condiciones actuales.

3.3.- Papel del Estado y de los Empresarios

El Estado peruano a lo largo de los últimos 39 años ha enfrentado la siguiente paradoja: los empresarios piden condiciones favorables, como créditos, devaluaciones, reducción de impuestos, cambios en la composición del gasto público, etc., pero obstaculizan la participación directa del Estado en la Economía, cuando precisamente la naturaleza de estas condiciones ha demostrado la necesidad de su intervención para generar sectores dinámicos que el capital privado por sí solo no puede generar. La participación del Estado en el PBI, pasó del 7% en 1950 al 11% en 1958 y al 25% en 1975, el empleo público aumento del 5% al 7%, y finalmente al 13% de la PEA (Fitagerald, 1981), lo que equivale casi a un tercio del producto y empleo del sector privado. En conclusión, el Estado se ha convertido en una fuerza predominante en la economía peruana, pasando de un rol pasivo traducido en el crecimiento del gobierno central con Belaúnde, a un rol más activo expresado en el aumento de la actividad empresarial del Estado con Velasco. Este proceso de modernización y perfeccionamiento del Estado surgió por la necesidad de establecer mecanismos de control del excedente económico, sea a través de la tributación a los sectores con altas ganancias o salarios, o centralizando el proceso de acumulación del capital y las decisiones de producción. Esto último viabilizado a partir de 1969, periodo en el cual se llevaron adelante masivas inversiones

públicas, muchas de ellas de largo periodo de maduración y basadas en endeudamiento externo del sector público, tal como lo demuestran los flujos positivos anuales de la década de los setenta.

En este contexto el Estado ha demostrado su incapacidad para alterar sustantivamente situaciones precedentes, como el excesivo centralismo y concentración, traducida en la creciente concentración urbana en la ciudad de Lima que pasa del 11.2% en 1950 al 24.5% en 1980, como porcentaje de la población total (Anuario Estadístico, 1987). Todo ello a pesar de los virajes en la orientación de la política económica, que pasa del proteccionismo al liberalismo y la apertura indiscriminada en especial a partir de 1976 a excepción de lo ocurrido en los dos primeros años del gobierno de Alan García, en la que se retoma la retórica nacionalista.

A todo esto se suma el comportamiento de los hombres de empresa quienes responden prioritariamente a situaciones coyunturales del mercado externo e interno, en cuya gestión han tenido poca ingerencia, al paso que la política gubernamental en busca de sus propias metas, los alienta o los castiga.

En resumen, no creemos, pues, que baste una política económica que induzca el crecimiento sobre la base del

comportamiento del sector privado, sino que es necesaria la intervención directa del Estado, como captador de los recursos internos, actuando directamente sobre la inversión. Es evidente que esta acción requiere nuevos marcos institucionales y políticos en la administración del poder, así como la superación de los vicios de la burocracia estatal tales como la corrupción y los bajos niveles de productividad, encaminada a un uso más eficiente de los recursos materiales y humanos del Estado.

N O T A S

(1) Para un explicación sobre la metodología utilizada en este análisis ver la sección correspondiente a ella al final del presente trabajo.

(2) Una de las revisiones recientes sobre once experiencias de inflación en el Siglo XX concluye sobriamente: "Any generalization about the nature of inflation, however simple, is hard to sustain". Véase George Horsman, Inflation in the Twentieth Century. evidence from Europe and North America. (New York: St. Martin's Press, 1988), pp. 271.

(3) Esta propuesta anodina no debiera en modo alguno atemorizar a los economistas, puesto que es uno de ellos, y ciertamente no un desconocido, quien la sustenta con mucha persuasión para la América Latina. (Abert O. Hirschman, 1980, pp. 679-709).

INDICE DE CUADROS

- CUADRO No 1: PRINCIPALES INDICADORES ECONOMICOS -TASAS DE CRECIMIENTO (1950 - 1975) (1976 - 1987).
- CUADRO No 2: PARTICIPACION RELATIVA EN EL PRODUCTO BRUTO INTERNO (PBI).
- CUADRO No 3: TASA DE CRECIMIENTO DEL PBI REAL
- CUADRO No 4: INVERSION NETA TOTAL E INVERSION SECTORIAL
- CUADRO No 5: PARTICIPACION SECTORIAL DE LA INVERSION DIRECTA EXTRANJERA
- CUADRO No 6: INVERSION Y GASTO PUBLICO: PARTICIPACION RELATIVA EN EL PBI Y TASA DE CRECIMIENTO
- CUADRO No 7: DEFLATOR DE PRECIOS: GLOBAL Y SECTORIAL
- CUADRO No 8: INDICADORES DEL SECTOR EXTERNO
- CUADRO No 9: OTROS INDICADORES ECONOMICOS

CUADRO No 1

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL - PERIODO 1950 - 1988

	PERIODO 1950 - 1975	PERIODO 1976 - 1987	PERIODO 1988
	%	%	VAR. %
* PBI	5.2	1.6	-8.8
* PBI SECTORIAL:			
- MANUFACTURA	6.3	0.8	-14.2
- MINERIA	5.7	3.4	-18.6
- AGRARIO	2.6	1.5	4.9
- OTROS	5.5	1.7	n.d
* PRECIO PROMEDIO DE LA ECONOMIA	8.7	61.2	n.d
* PRECIOS PROMEDIO SECTORIAL			
- MANUFACTURA	8.6	62.6	n.d
- MINERIA	8.4	55.5	n.d
- AGRARIO	7.4	57.9	n.d
* REMUNERACIONES	6.1	-2.8	n.d
* PEA	2.6	3.1	n.d
* EXPORTACIONES DE BIENES	7.7	6.7	1.2
* IMPORTACIONES DE BIENES	8.1	6.5	-9.5
- BIENES DE CAPITAL	7.5	9.3	-24.5
- BIENES INTERMEDIOS	9.5	5.5	5.3
- BIENES DE CONSUMO	4.2	16.3	-26.6
* INVERSION NETA TOTAL	2.5	-9.4	n.d
* INVERSION PRIVADA	1.6	n.d	-7.4
* INVERSION PUBLICA	10.9	n.d	-59.0
* GASTO REAL SECTOR PUBLICO	11.1	1.5	n.d

* SE CONSIDERA EL SECTOR AGROPECUARIO EN SU CONJUNTO.

FUENTE: INE. COMPENDIO ESTADISTICO 1987. D.G.I.E.S.

INE. INFORME ECONOMICO MARZO 1989. D.G.I.E.S. - DIRECCION DE COYUNTURA.

BCR. DEL PERU. MEMORIA: ANEXOS (VARIOS NUMEROS).

** ELABORACION PROPIA

CUADRO 2

PARTICIPACION PORCENTUAL DEL PRODUCTO BRUTO
INTERNO REAL POR CLASE DE ACTIVIDAD ECONOMICA
PERIODO 1950 - 1988
(AÑO BASE: 1979 = 100)

OBS	MANUFAC TURA	MINERIA	AGRARIO	OTROS	TOTAL
1950	19.03	7.57	23.75	49.65	100
+	19.35	7.55	22.61	50.49	100
+	19.19	7.34	21.90	51.57	100
+	20.58	6.57	21.27	51.59	100
+	21.16	8.24	20.38	50.22	100
1955	21.71	7.92	19.29	51.08	100
+	21.45	8.40	17.61	52.53	100
+	22.15	8.63	16.56	52.66	100
+	21.68	7.86	17.81	52.65	100
+	22.87	7.75	18.02	51.37	100
1960	23.64	10.33	17.09	48.94	100
+	23.73	10.51	16.39	49.36	100
+	23.70	9.22	15.49	51.58	100
+	24.15	9.47	15.16	51.22	100
+	24.24	9.32	14.92	51.51	100
1965	24.62	9.02	14.50	51.86	100
+	24.47	9.13	14.10	52.29	100
+	24.51	8.91	14.12	52.47	100
+	24.88	9.43	13.59	52.10	100
+	24.25	9.02	13.96	52.77	100
1970	24.88	9.13	14.22	51.77	100
+	25.25	8.23	13.92	52.61	100
+	25.05	8.50	13.21	53.24	100
+	25.32	8.37	12.58	53.73	100
+	25.13	8.09	11.94	54.84	100
1975	25.06	7.22	11.55	56.18	100
+	25.47	7.50	11.50	55.54	100
+	24.94	9.03	11.44	54.60	100
+	23.86	11.82	11.23	53.08	100
+	23.49	13.15	11.03	52.32	100
1980	23.77	12.85	9.94	53.43	100
+	22.56	11.75	10.22	55.47	100
+	22.63	12.05	10.59	54.73	100
+	21.46	12.39	10.91	55.24	100
+	21.60	12.39	11.48	54.52	100
1985	22.14	12.63	11.55	53.68	100
+	23.45	11.01	10.95	54.60	100
+	24.91	9.92	10.86	54.30	100
+	23.44	8.86	12.49	55.21	100

FUENTE: INSTITUTO NACIONAL DE ESTADISTICA - DIRECCION
GENERAL DE CUENTAS NACIONALES. CUADRO No 6.1
PERU: COMPENDIO ESTADISTICO 1987
INFORME ECONOMICO MARZO 1989. PAG.11
ELABORACION PROPIA.

CUADRO 3
 TASA DE CRECIMIENTO DEL P.B.I. REAL
 TOTAL Y POR CLASE DE ACTIVIDAD ECONOMICA
 (PERIODO 1950 - 1988)
 BASE: 1979=100

OBS.	PBI TOTAL	PBI-MANU- FACTURERO	PBI MINERO	PBI AGRARIO
1950				
+	8.2	10.0	7.9	3.0
+	6.2	5.4	3.3	2.9
+	5.3	12.9	-5.8	2.3
+	6.5	9.4	33.6	2.0
1955	4.8	7.5	0.7	-0.8
+	4.3	3.1	10.6	-4.8
+	6.8	10.2	9.6	0.4
+	-0.6	-2.7	-9.4	6.9
+	3.7	9.3	2.2	4.9
1960	12.2	16.0	49.5	6.4
+	7.4	7.8	9.3	3.0
+	8.4	8.2	-4.9	2.4
+	3.7	5.6	6.4	1.5
+	6.6	7.0	5.0	4.9
1965	4.9	6.6	1.5	2.0
+	8.4	7.7	9.8	5.4
+	3.8	3.9	1.2	3.9
+	0.4	1.9	6.2	-3.4
+	3.8	1.1	-0.7	6.6
1970	5.9	8.6	7.1	7.8
+	4.2	5.7	-6.1	2.0
+	2.9	2.1	6.3	-2.4
+	5.4	6.5	3.8	0.4
+	9.2	8.4	5.6	3.7
1975	3.4	3.1	-7.8	-0.0
+	2.0	3.6	6.0	1.5
+	0.4	-1.7	20.9	-0.1
+	0.3	-4.0	31.3	-1.5
+	5.8	4.1	17.7	3.9
1980	4.5	5.7	2.1	-5.8
+	6.1	0.7	-3.1	9.0
+	-1.3	-1.0	1.2	2.2
+	-12.3	-16.9	-9.8	-9.6
+	4.8	5.5	4.8	10.2
1985	2.4	4.9	4.3	2.9
+	9.5	15.9	-4.6	3.8
+	7.8	14.5	-2.8	7.0
+	-8.8	-14.2	-18.6	4.9

FUENTE: INSTITUTO NACIONAL DE ESTADISTICA - DIRECCION
 GENERAL DE CUENTAS NACIONALES . CUADRO No 6.1
 PERU: COMPENDIO ESTADISTICO 1987
 INE. DIRECCION DE COYUNTURA
 INFORME ECONOMICO MARZO 1989. PAG.11
 ELABORACION PROPIA.

CUADRO 4

INVERSION TOTAL Y SECTORIAL
MILES DE INTIS DE 1970
PERIODO 1950 - 1988

OBS.	INVERS. PRIVADA	INVERS. PUBLICA	INV. NETA TOTAL
1950	13531	1145	13565
+	16461	1106	15440
+	17962	2496	17855
+	20369	2200	19793
+	16727	1730	16706
1955	16052	3508	15487
+	22567	2789	19902
+	23602	2195	19445
+	21539	2420	18013
+	17935	1649	15240
1960	17912	1377	13108
+	21488	2575	21418
+	24952	3116	26541
+	24609	1938	22325
+	22768	3387	16760
1965	23042	5133	24494
+	26371	7010	31510
+	22117	4789	23719
+	19606	3953	16299
+	19206	5066	19817
1970	20186	9710	18585
+	20120	12188	16265
+	27507	16024	29475
+	25279	19282	30766
+	23128	25329	34028
1975	29899	28355	38464
+	27202	26740	33925
+	23833	19597	24133
+	21495	16231	14605
+	24741	18520	20267
1980	30060	24979	32486
+	35777	31141	34168
+	34144	32890	31533
+	22378	26697	25588
+	19669	26933	29440
1985	18700	22700	10985
+	22100	19600	13737
+	25270	17200	15000
+	* n.d.	n.d.	14000

FUENTE: BANCO CENTRAL DE RESERVA DEL PERU
MEMORIA: ANEXO II (VARIOS NUMEROS).

* PRELIMINAR

CUADRO 5

INVERSION EXTRANJERA DIRECTA : PARTICIPACION SECTORIAL

	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985	1986	1987	PRGM. TOT
AGRO	0.71	0.62	0.50	0.52	0.46	0.41	0.39	0.38	0.37	0.34	0.32	0.30	0.28	0.28	0.29	0.17	0.17	0.39
PESCA	0.05	0.05	0.45	0.41	0.36	0.44	0.41	0.40	0.40	0.40	0.39	0.37	0.35	0.34	0.34	0.33	0.33	0.34
MINERIA	39.46	37.60	37.53	40.94	44.35	45.98	45.60	45.13	44.21	43.17	41.00	38.95	36.61	36.25	36.30	35.65	35.45	40.25
PETROLEO	0.14	0.15	0.14	0.12	0.11	0.10	0.09	0.09	0.09	0.13	0.12	0.12	0.11	0.11	0.11	0.11	0.11	0.12
INDUSTRIA	35.55	37.90	37.91	35.80	33.29	32.06	32.53	32.95	33.01	33.46	33.17	33.53	34.12	34.35	34.07	34.47	34.79	34.29
ENERGIA	0.79	0.69	0.71	0.64	0.56	0.51	0.47	0.46	0.44	0.41	0.38	0.50	0.26	0.25	0.25	0.25	0.25	0.46
CONSTRUCCION	0.22	0.19	0.18	0.15	0.14	0.13	0.12	0.12	0.12	0.08	0.10	0.12	0.10	0.13	0.13	0.13	0.13	0.14
VIVIENDA	0.72	0.74	0.69	0.62	0.55	0.60	0.61	0.60	0.63	0.76	1.59	1.74	1.30	1.17	1.16	1.15	1.14	0.93
COMERCIO	8.49	8.99	9.03	9.12	8.77	8.74	8.64	8.87	9.69	10.22	11.10	12.37	13.53	14.42	14.57	14.66	14.62	10.93
TURISMO	0.75	1.35	1.78	1.60	1.41	1.27	1.20	1.18	1.13	1.05	0.97	0.95	0.95	0.93	0.94	0.93	0.91	1.14
FINANZAS	10.26	8.52	7.95	6.88	7.04	6.36	6.08	5.95	5.88	5.64	6.60	6.77	8.23	7.54	7.49	7.43	7.39	7.18
TRANSPORTE	0.10	0.10	0.09	0.10	0.20	0.18	0.18	0.18	0.17	0.25	0.34	0.33	0.32	0.32	0.33	0.32	0.32	0.22
COMUNICACIONES																		
SERVICIOS	2.76	3.10	2.95	3.08	2.77	3.23	3.66	3.68	3.85	4.10	3.92	3.95	3.83	3.91	4.03	4.41	4.39	3.63
TOTAL	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00

FUENTE: SECRETARIA GENERAL DEL CONITE (DIRECCION DE REGISTROS Y ESTADISTICA).
ELABORACION PROPIA.

CUADRO No 6

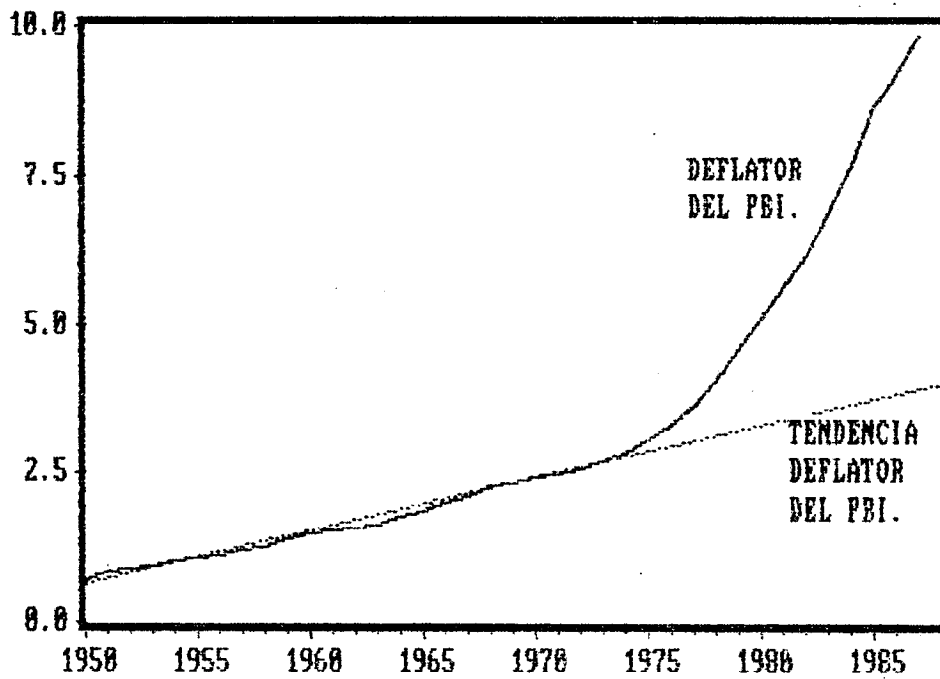
INVERSION PRODUCTIVA DEL SECTOR PUBLICO
FORMACION BRUTA DE CAPITAL FIJO (FBKF)
(FBKF COMO PORCENTAJE DEL PBI)

INVERSION:	1955-58	1959-63	1964-68	1969-73	1974-76	1977-78
PRIVADA	12.8	10.1	4.6	3.9	5.1	4.8
PUBLICA	1.5	1.7	2.4	3.1	7.2	5.7
TOTAL	14.3	12.1	8.0	7.0	12.3	10.5

FUENTE: Cuadro No 26: El Ciclo de Acumulación - Inversión, pag. 202 - 203.
En: E.V.K. FITZGERALD "La Economía Política del Perú 1956 - 1978.
Desarrollo Económico y reestructuración del Capital". IEP. Nov. 1981

GRAFICO 9

PRECIOS DE LA ECONOMIA PERUANA 1958 - 1987
(TASAS DE CRECIMIENTO PROMEDIO ANUAL)



FUENTE: BCR. DEL PERU. MEMORIA (VARIOS NUMEROS)

INDICADORES DEL SECTOR EXTERNO

DES.	VALOR EXPOR TACIONES DE BIENES MILLONES DE DOLARES †	VALOR IMPOR TACIONES DE BIENES MILLONES DE DOLARES †	SALDO EN CUENTA CORRIENTE EN DOLARES ‡	RESERVAS INTERNACIO NALES NETAS EN DOLARES ‡	PODER DE COMPRA DE LAS EXPORTA CIONES EN MILES DE INTIS DEL 79 ‡‡	PARTICIPACION EXPORTACIONES DE BIENES/PBI MILLS. DE \$-79 %	PARTICIPACION IMPORTACIONES DE BIENES/PBI MILLS. DE \$-79 %
1950	206	149			134630	5.34	3.87
+	267	223			157610	6.42	5.35
+	251	257			147810	5.69	5.81
+	228	258			148590	4.88	5.53
+	253	225			163120	5.10	4.53
1955	285	295			175825	5.49	5.67
+	327	342			198848	6.02	6.70
+	344	402			197113	5.94	6.94
+	303	345			172164	5.26	5.99
+	318	281			186764	5.33	4.71
1960	436	341	8	71.4	251391	6.52	5.07
+	512	429	-13	165.9	287259	7.12	5.97
+	558	478	-37	136.8	314736	7.16	6.14
+	551	519	-82	170.8	326864	6.82	6.41
+	682	518	14	213.5	402481	7.92	6.01
1965	679	660	-142	221.9	395093	7.52	7.30
+	768	811	-228	218.3	441609	7.84	8.28
+	759	810	-282	126.7	461326	7.47	7.97
+	856	673	-41	130.6	526924	8.39	6.60
+	862	659	0	165.8	566303	8.14	6.22
1970	1034	700	185	423.2	650783	9.23	6.25
+	889	730	-34	347	570376	7.61	6.25
+	945	812	-32	397.4	579866	7.87	6.76
+	1112	1033	-192	410.6	591903	8.79	8.16
+	1503	1908	-807	692.5	562339	10.87	13.80
1975	1330	2427	-1538	115.8	416398	9.30	16.97
+	1341	2016	-1072	-751.7	438186	9.20	13.83
+	1726	2148	-783	-1100.9	516898	11.79	14.67
+	1972	1668	-164	-1025	577374	13.43	11.36
+	3676	1954	953	553.9	968155	23.67	12.58
1980	3916	3090	-101	1276.2	869663	24.13	19.04
+	3249	3802	-1728	772	734010	19.17	22.44
+	3293	3722	-1609	896	753577	19.39	21.91
+	3015	2722	-872	856	682969	20.25	18.28
+	3147	2140	-221	1103	739032	20.17	13.72
1985	2978	1806	125	1383	706760	18.65	11.31
+	2531	2595	-1079	866	574935	14.48	14.95
+	2605	3068	-1495	81	599036	13.93	16.41
+	1406	1625	-558	-277		8.57	7.90

FUENTE: † BANCO CENTRAL DE RESERVA DEL PERU - SUB-GERENCIA DEL SECTOR EXTERNO
 ‡ MINISTERIO DE ECONOMIA Y FINANZAS - OFICINA DE INFORMATICA Y ESTADISTICA
 ‡‡ INSTITUTO NACIONAL DE ESTADISTICA - DIRECCION GENERAL DE CUENTAS NACIONALES
 CUENTAS NACIONALES DEL PERU - SECTORES INSTITUCIONALES 1950 - 1987
 CUADROS: 1.1. 1.2. 1.5. LIMA, MARZO 1989.
 DIRECCION GENERAL DE CUENTAS NACIONALES
 CUENTAS NACIONALES DEL PERU SECTORES

CUADRO 9

INDICADORES ECONOMICOS

DSG.	POBLACION HABITANTE EN MILES ‡	POBLACION ECONOMICA MENTE ACTIVA ‡‡	REMUNERACION TOTAL REAL EN MILES DE INTIS DEL 79 ‡‡‡ - (1)	TIPO DE CAMBIO OFI- CIAL EN INTIS ‡	DEVALUACION (1)
1950	7969	2654	240944	0.015	0.00
+	8118	2699	249300	0.015	-1.62
+	8267	2743	267946	0.016	2.44
+	8425	2840	289264	0.017	6.94
+	8597	2840	321800	0.020	16.17
1955	8790	2987	350123	0.019	-2.54
+	9000	3014	386195	0.019	0.26
+	9230	3080	429245	0.019	-0.83
+	9480	3152	436158	0.023	22.71
+	9750	3227	447564	0.028	18.12
1960	9931	3305	465516	0.027	-1.23
+	10218	3463	507686	0.027	-1.79
+	10517	3512	558610	0.027	0.00
+	10826	3569	601984	0.027	0.04
+	11144	3634	665377	0.027	0.00
1965	11467	3703	680000	0.027	0.00
+	11769	3783	718692	0.027	0.00
+	12132	3868	776258	0.031	15.03
+	12476	3961	767083	0.039	25.45
+	12829	4061	790237	0.039	0.00
1970	13193	4189	846775	0.039	0.00
+	13568	4291	911140	0.039	0.00
+	13955	4402	959379	0.039	0.00
+	14350	4534	1042920	0.039	0.00
+	14753	4672	1050968	0.039	0.00
1975	15161	4809	1015327	0.040	4.32
+	15753	4968	1258001	0.056	38.12
+	15990	5125	1059292	0.084	51.06
+	16414	5274	923609	0.156	85.62
+	16849	5456	927978	0.225	43.73
1980	17290	5614	983709	0.289	28.54
+	17755	5794	977516	0.422	46.21
+	18226	5957	980973	0.698	65.18
+	18707	6152	960772	1.629	133.47
+	19198	6366	787573	3.467	112.88
1985	19698	6555	725232	5.201	50.00
+	20207	6768	850749	13.950	168.24
+	20727	6990	940757	16.840	29.72
+	21256	7206		500.000	2869.12

FUENTE: ‡ INSTITUTO NACIONAL DE ESTADISTICA - DIRECCION GENERAL DE CUENTAS NACIONALES
"CUENTAS NACIONALES DEL PERU - SECTORES INSTITUCIONALES 1950 - 1987"

CUADROS: 1.1, 1.2, 1.5. LIMA, MARZO 1988

‡‡ INSTITUTO NACIONAL DE PLANIFICACION - INFORMES NO PUBLICADOS

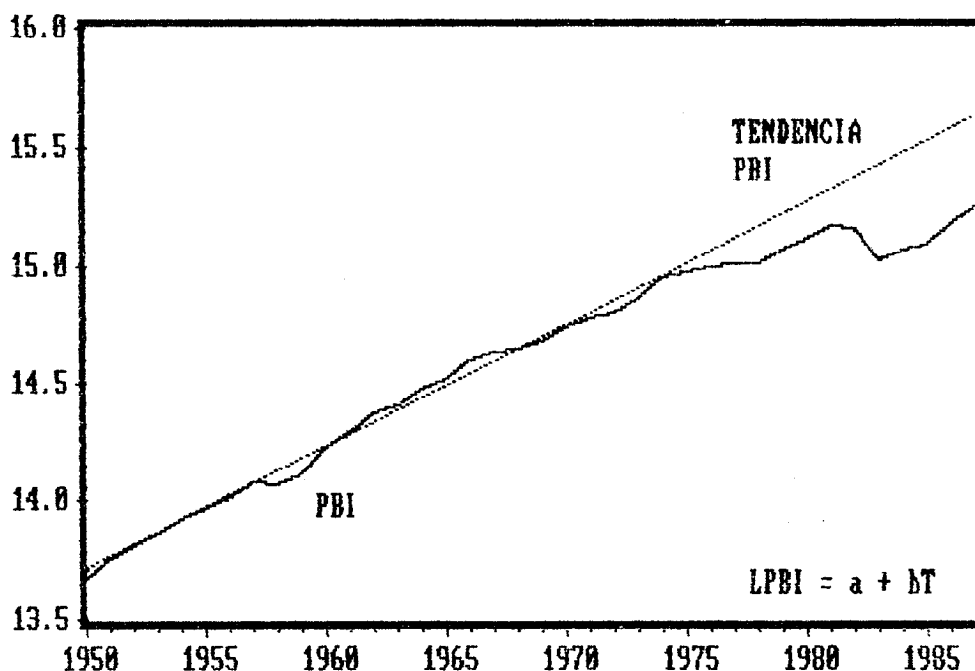
‡‡‡ BANCO CENTRAL DE RESERVA DEL PERU - MEMORIA: ANEXO IX (VARIOS NUMEROS)

(1) ELABORACION PROPIA

INDICE DE GRAFICOS

- GRAFICO No 1: TENDENCIA DEL PRODUCTO BRUTO INTERNO
- GRAFICO No 2: TENDENCIA DE LA PRODUCCION BRUTA MANUFACTURERA
- GRAFICO No 3: TENDENCIA DE LA PRODUCCION BRUTA MINERA
- GRAFICO No 4: TENDENCIA DE LA PRODUCCION BRUTA AGRARIA
- GRAFICO No 5: PARTICIPACION RELATIVA CON RESPECTO AL PBI TOTAL DE LA PRODUCCION MANUFACTURERA.
- GRAFICO No 6: PARTICIPACION RELATIVA CON RESPECTO AL PBI TOTAL DE LA PRODUCCION MINERA.
- GRAFICO No 7: PARTICIPACION RELATIVA CON RESPECTO AL PBI TOTAL DE LA PRODUCCION AGRARIA.
- GRAFICO No 8: PARTICIPACION RELATIVA CON RESPECTO AL PBI TOTAL DE LA PRODUCCION OTROS.
- GRAFICO No 9: TENDENCIA DEL DEFLATOR DE PRECIOS DE LA ECONOMIA
- GRAFICO No 10: PARTICIPACION RELATIVA RESPECTO DEL PBI TOTAL DE LAS EXPORTACIONES.
- GRAFICO No 11: PARTICIPACION RELATIVA RESPECTO DEL PBI TOTAL DE LAS IMPORTACIONES.
- GRAFICO No 12: EXPORTACIONES POR PAISES LATINOAMERICANOS
- GRAFICO No 13: PRODUCTO BRUTO INTERNO DE LOS PRINCIPALES PAISES LATINOAMERICANOS.
- GRAFICO No 14: FLUJO NETO DE DEUDA PERIODOS: 1950 - 1956 Y 1956 - 1962
- GRAFICO No 15: FLUJO NETO DE DEUDA PERIODOS: 1962 - 1963 Y 1963 - 1968.
- GRAFICO No 16: FLUJO NETO DE DEUDA PERIODOS: 1968 - 1975 Y 1975 1980.
- GRAFICO No 17: FLUJO NETO DE DEUDA PERIODOS: 1980 - 1985 Y 1985 - 1988.

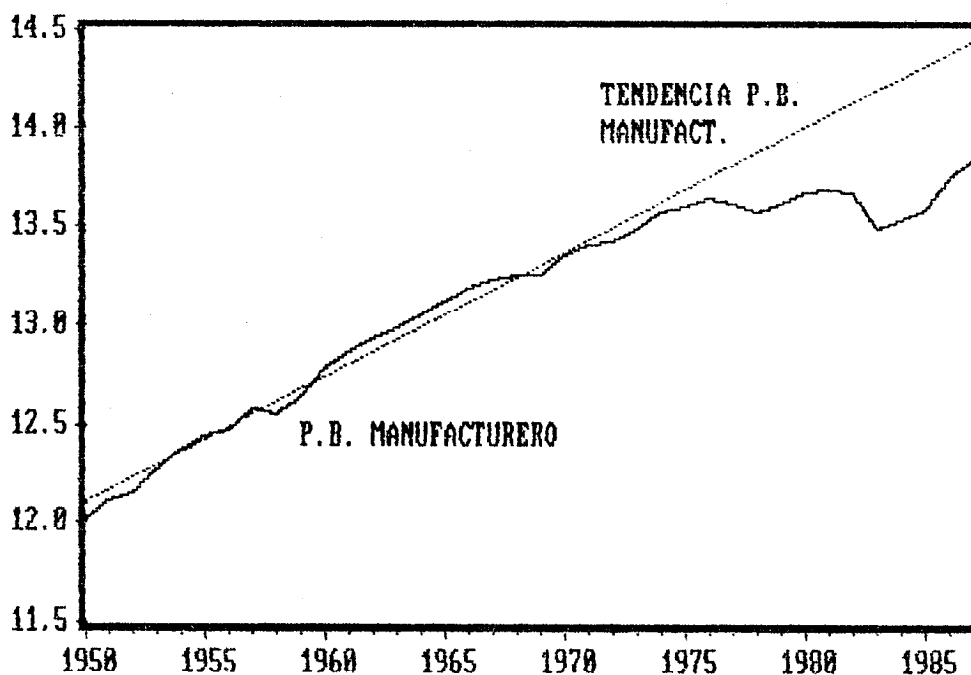
PRODUCTO BRUTO INTERNO 1958 - 1987
(TASA DE CRECIMIENTO PROMEDIO ANUAL)



FUENTE: INE. COMPENDIO ESTADISTICO 1987.

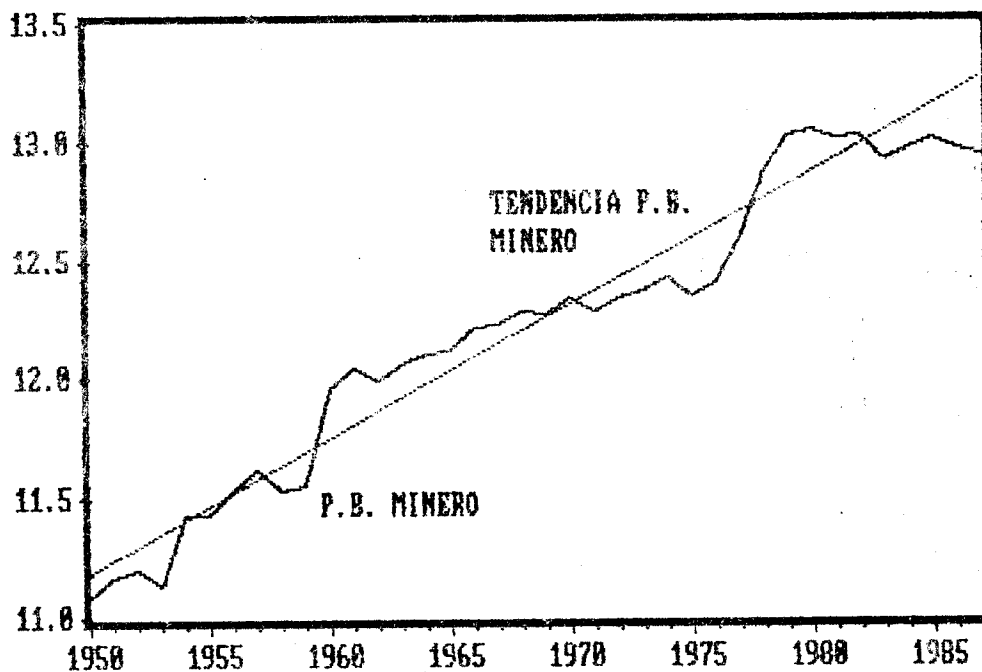
GRAFICO 2

PRODUCTO BRUTO MANUFACTURERO 1958 - 1987
(TASA DE CRECIMIENTO PROMEDIO ANUAL)



FUENTE: INE COMPENDIO ESTADISTICO 1987

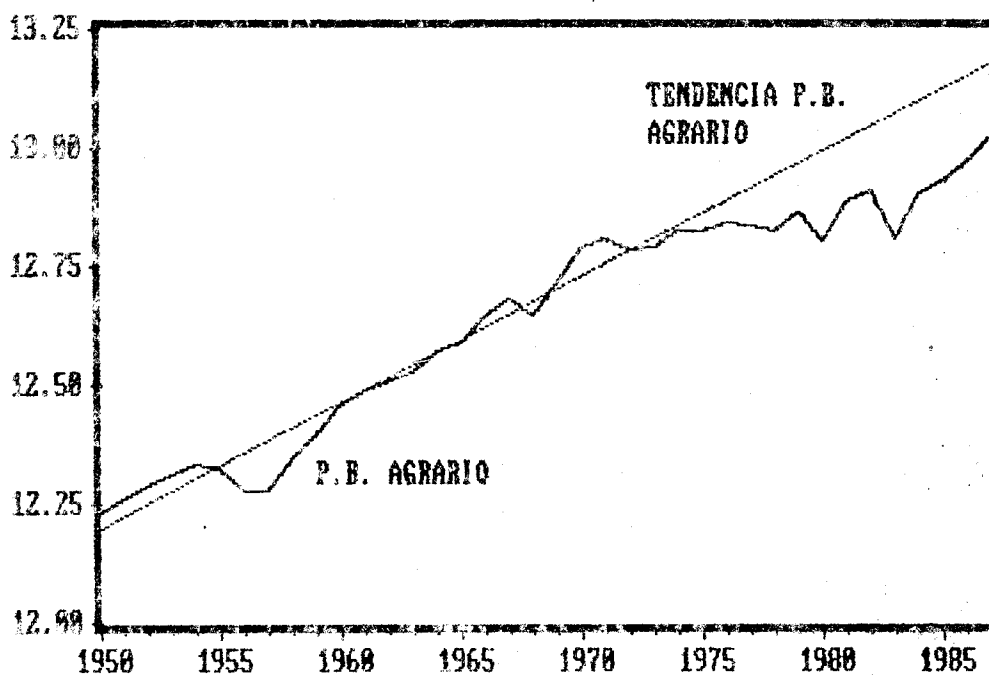
PRODUCTO BRUTO MINERO 1958 - 1987
(TASA DE CRECIMIENTO PROMEDIO ANUAL)



FUENTE: INE. COMPENDIO ESTADISTICO 1987.

GRAFICO 4

PRODUCTO BRUTO AGRARIO 1958 - 1987
(TASA DE CRECIMIENTO PROMEDIO ANUAL)



FUENTE: INE. COMPENDIO ESTADISTICO 1987

PARTICIPACION: MANUFACTURA/PBI

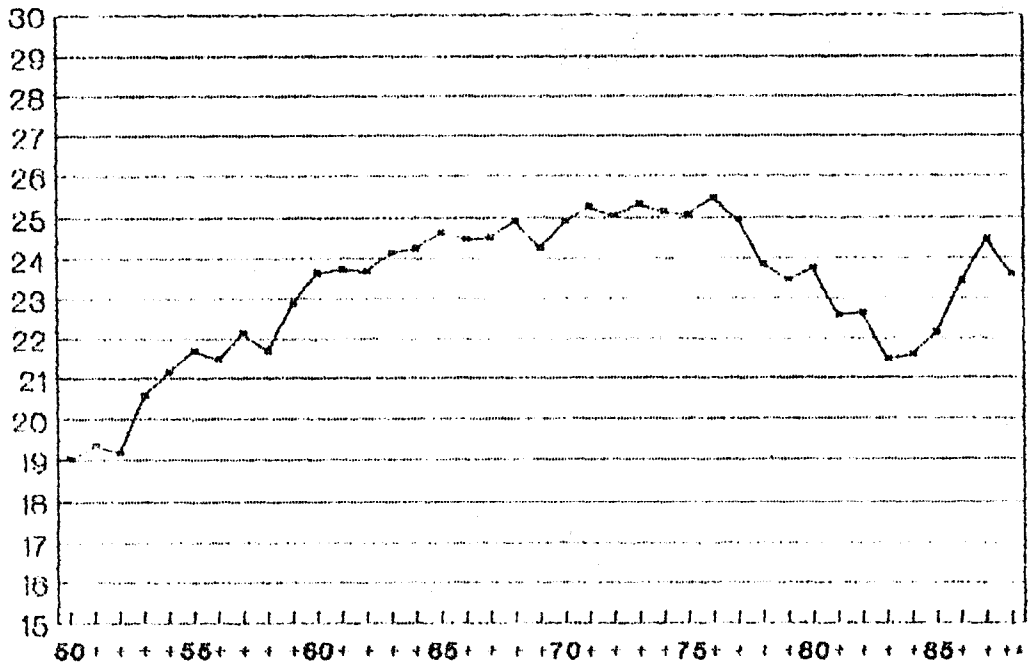
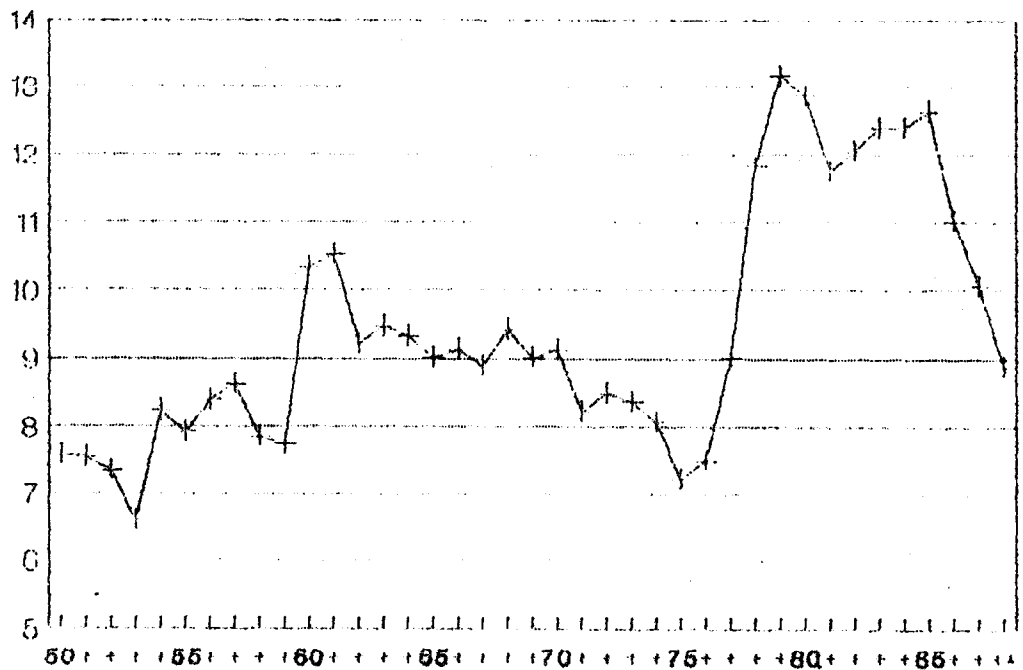


GRAFICO 6

PARTICIPACION: MINERIA/PBI



PARTICIPACION: AGRICULTURA/PBI

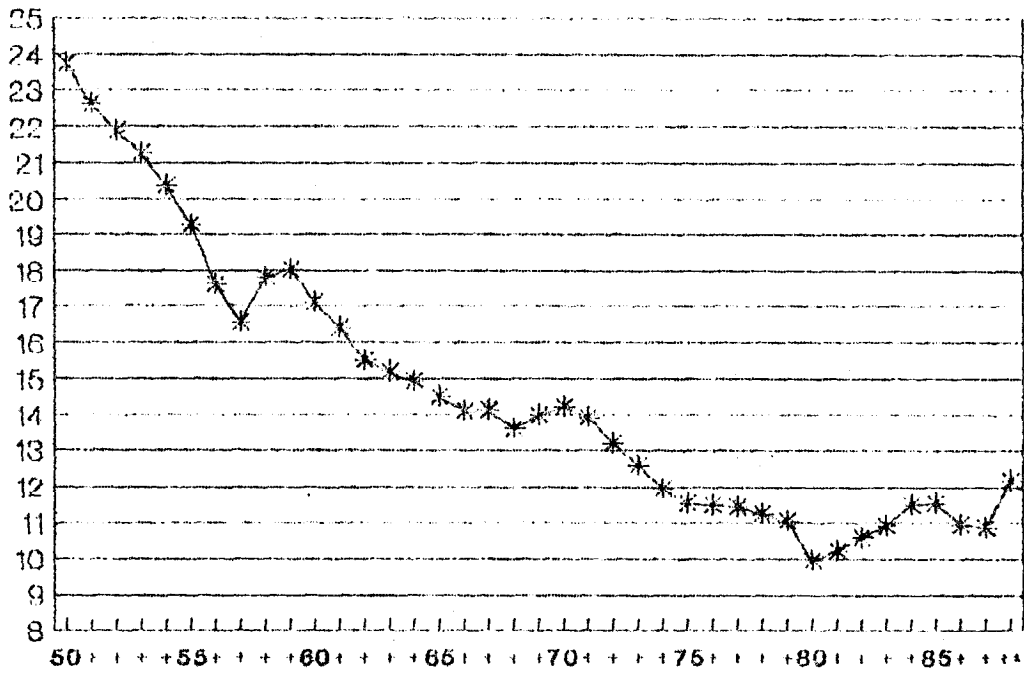


GRAFICO 8

PARTICIPACION: OTROS/PBI

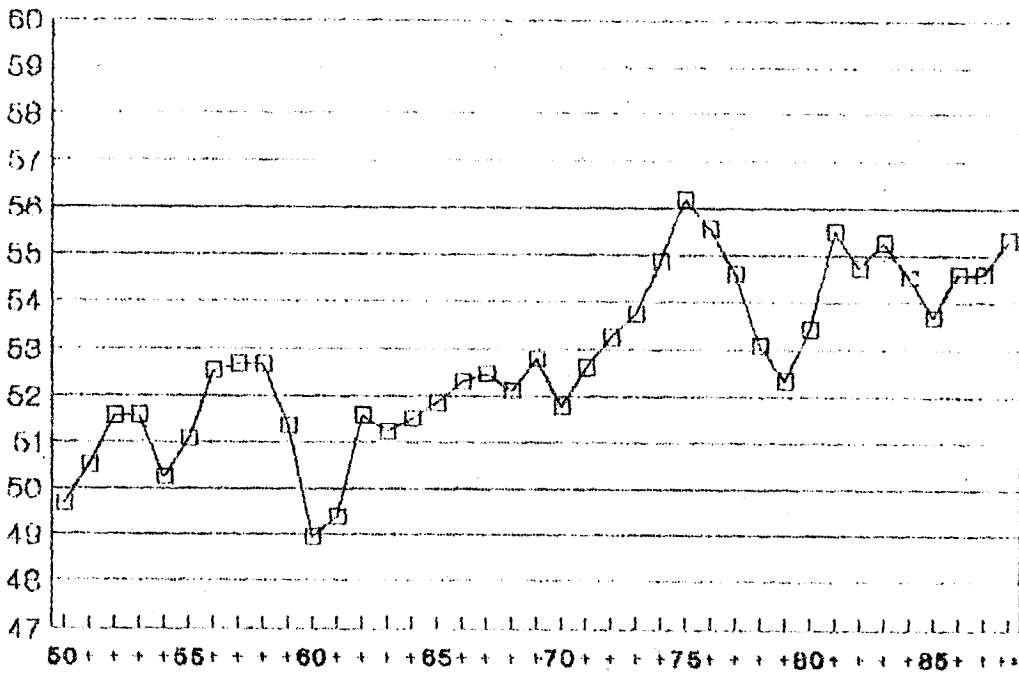
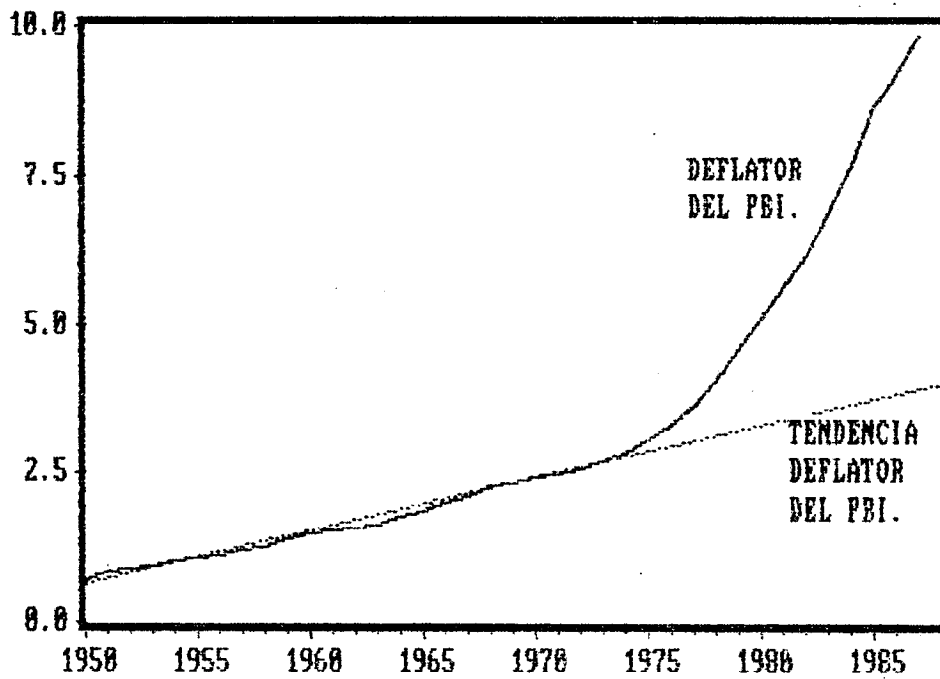


GRAFICO 9

PRECIOS DE LA ECONOMIA PERUANA 1958 - 1987
(TASAS DE CRECIMIENTO PROMEDIO ANUAL)



FUENTE: BCR. DEL PERU. MEMORIA (VARIOS NUMEROS)

GRAFICO 10

PARTICIPACION: EXPORTACIONES/PBI

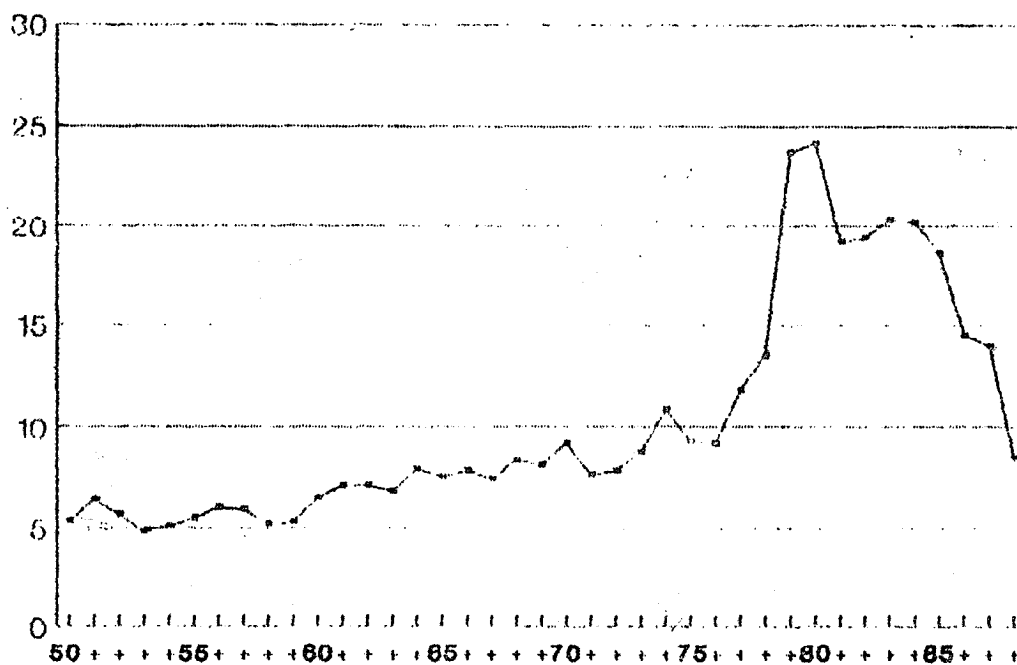


GRAFICO 11

PARTICIPACION: IMPORTACIONES/PBI

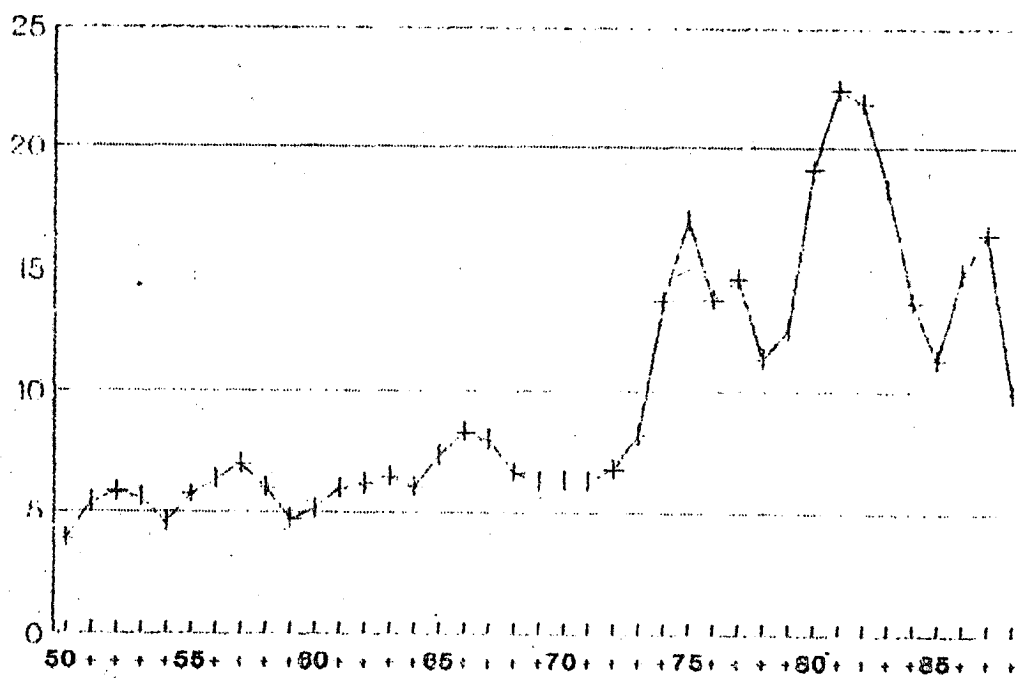


GRAFICO 12
EXPORTACIONES POR PAISES LATINOAMERICANOS

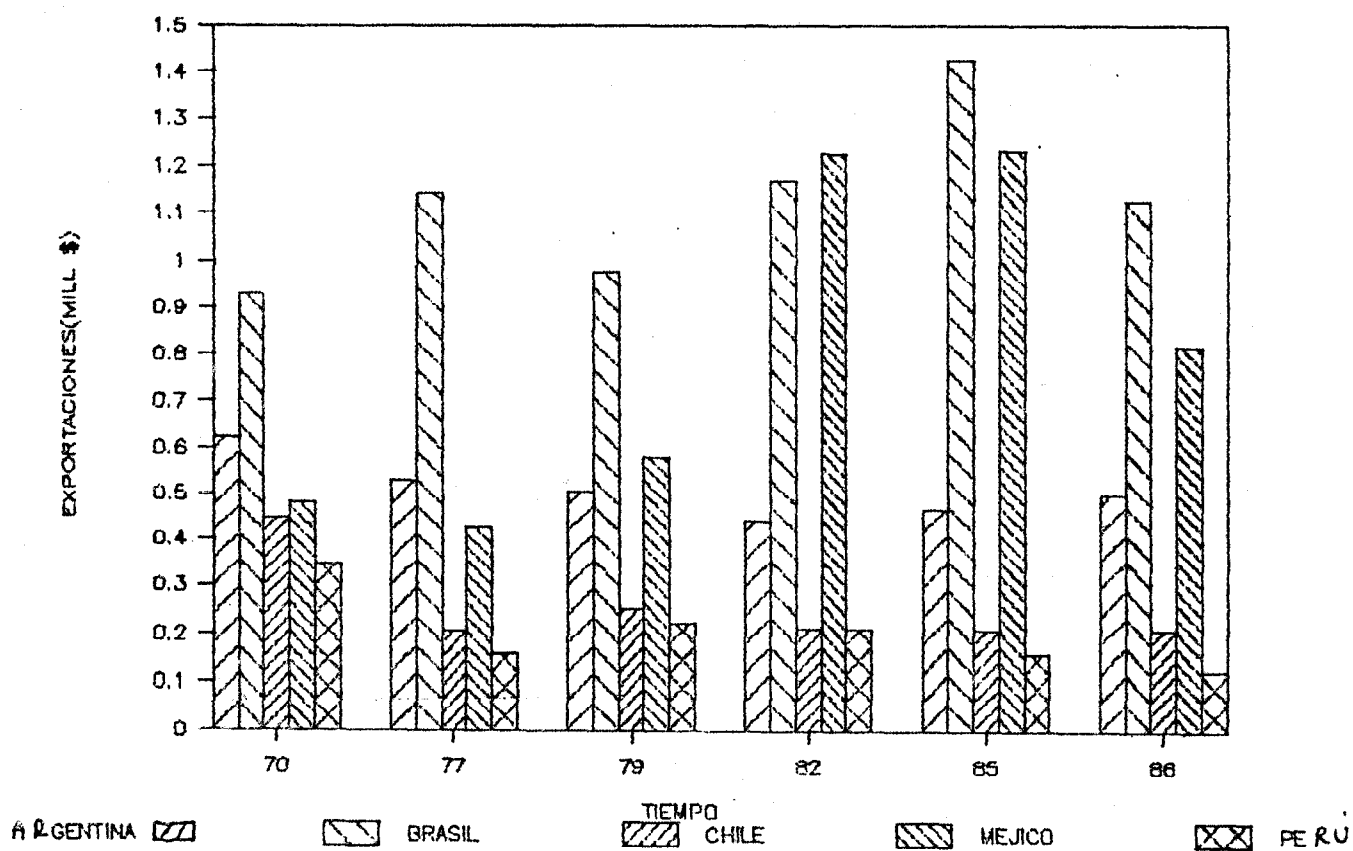


GRAFICO 13

PRODUCTO BRUTO INTERNO DE LOS PRINCIPALES PAISES LATINOAMERICANOS

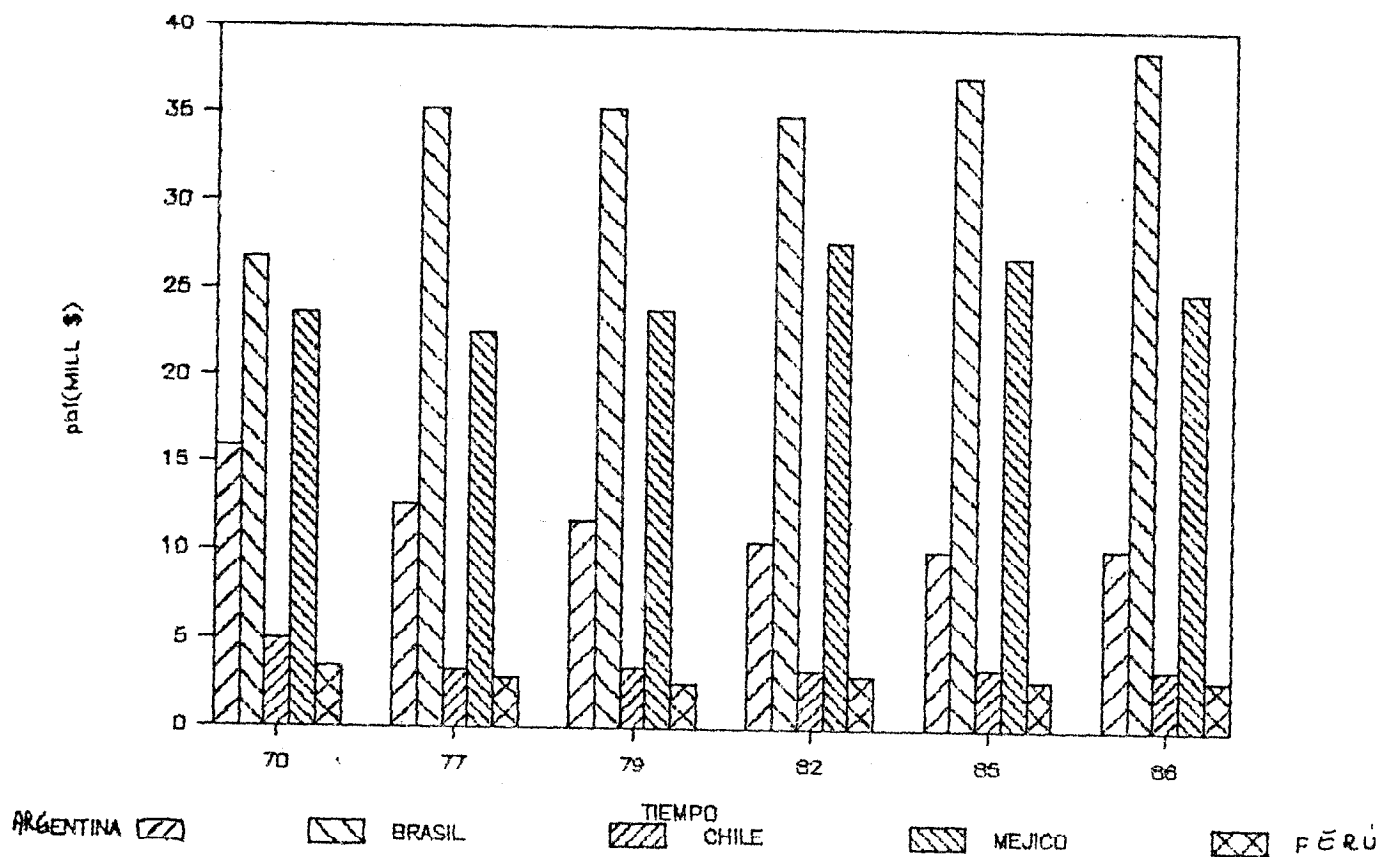
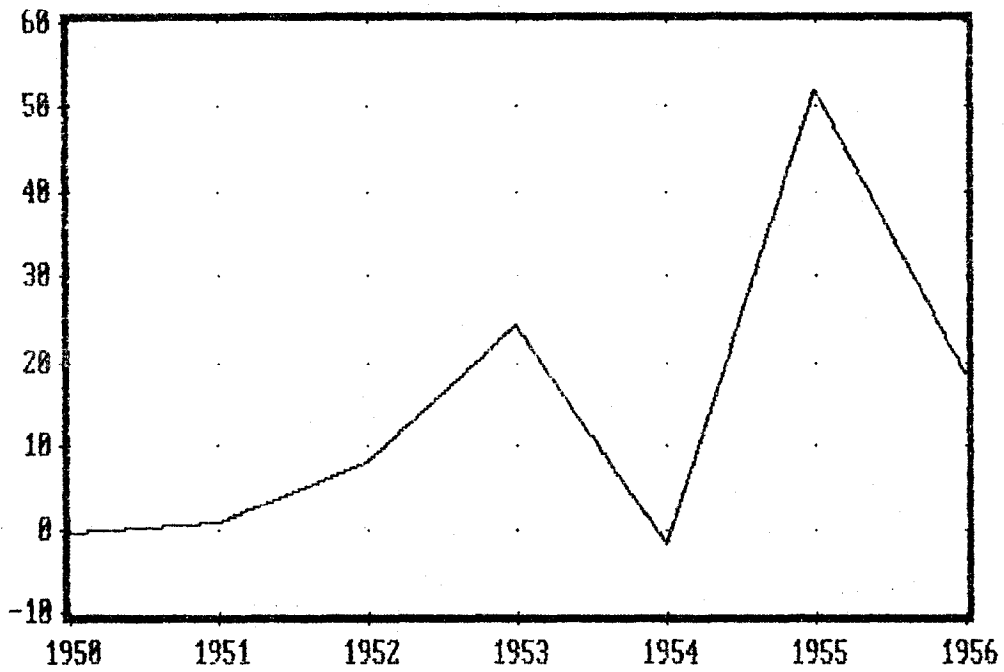


GRAFICO 14

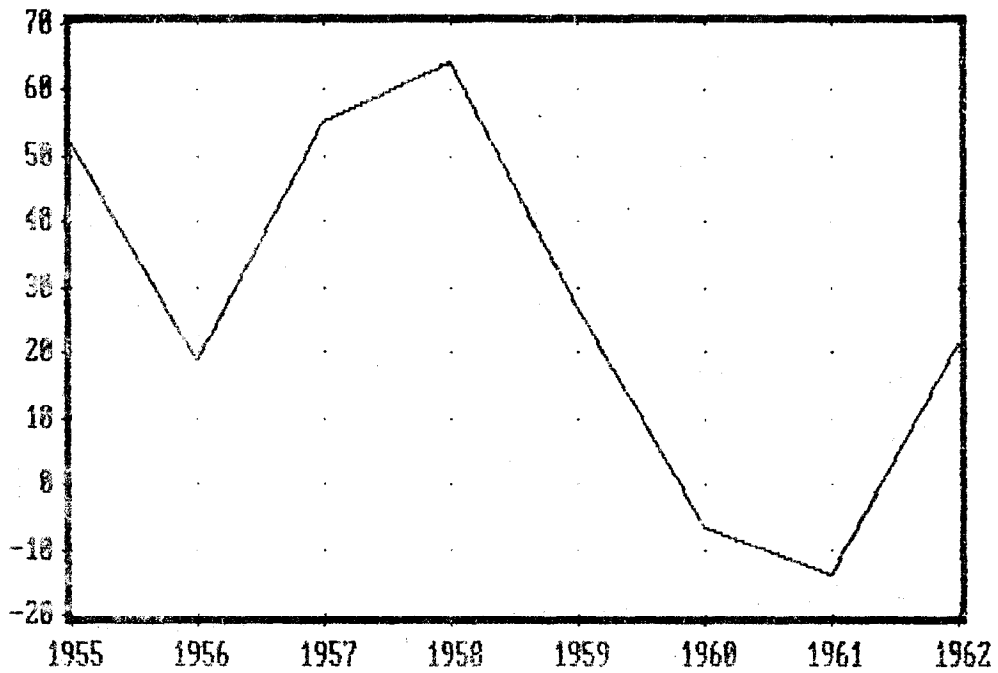
Flujo Neto de deuda en el Periodo de Gobierno del
Gr.M. A. Odria : 1950 - 1956

45.



— FLUJOD

Flujo Neto de deuda en el periodo de Gobierno
de M. Prado : 1956 - 1962

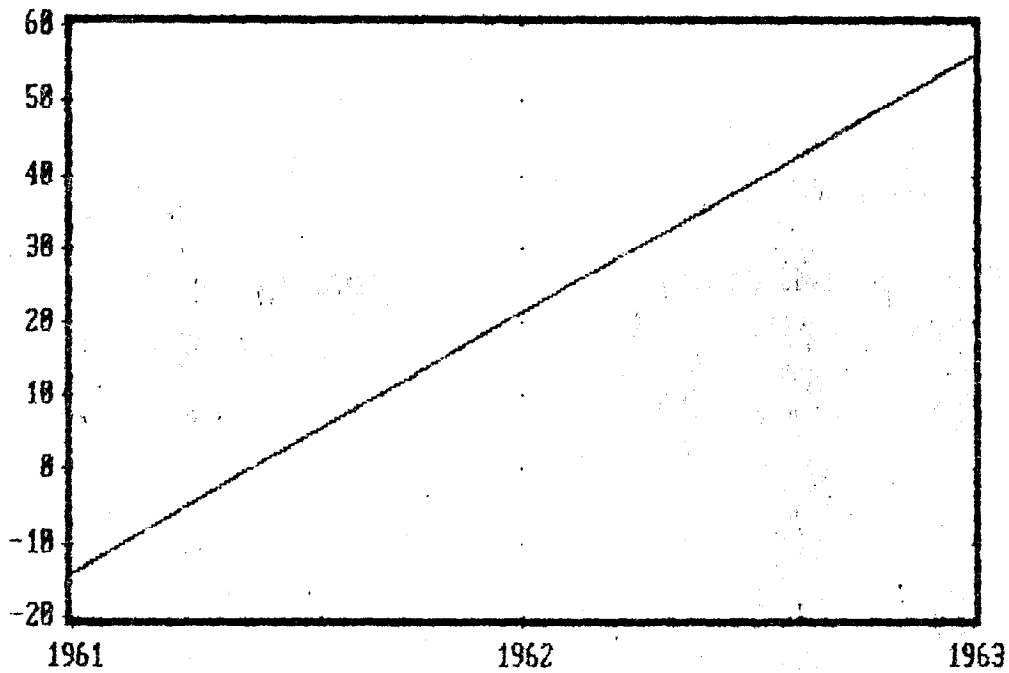


— FLUJOD

GRAFICO 15

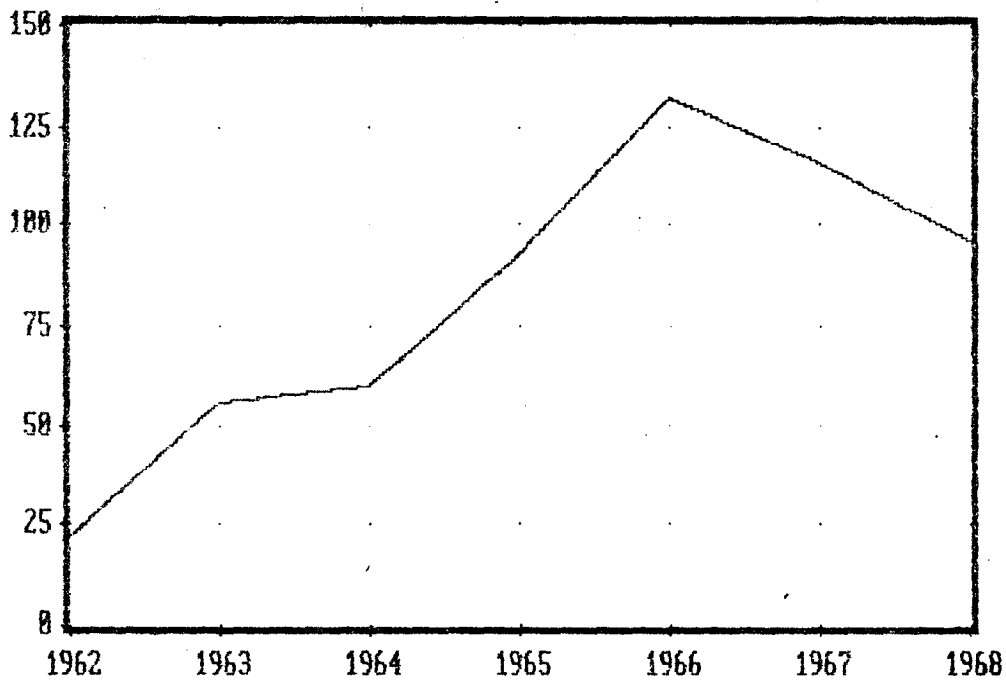
Flujo Neto de Deuda en el periodo de Gobierno de los
Grs. Perez Godoy y Nicolas Lindley : 1962 - 1963

46.



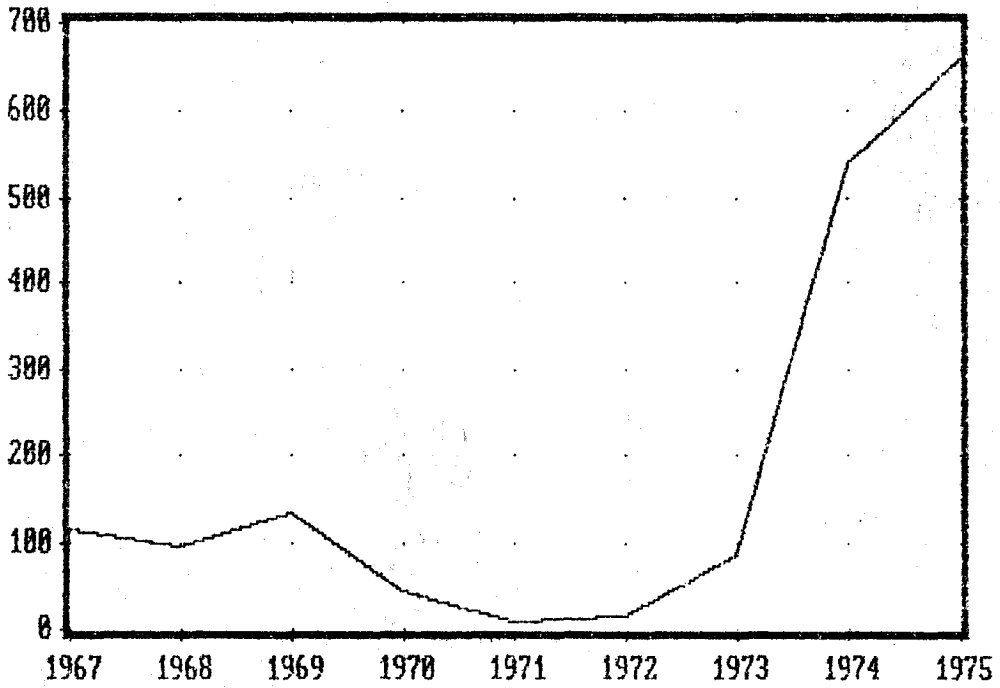
— FLUJO

Flujo Neto de Deuda en el periodo de Gobierno
de F. Belaunde T. : 1963 - 1968



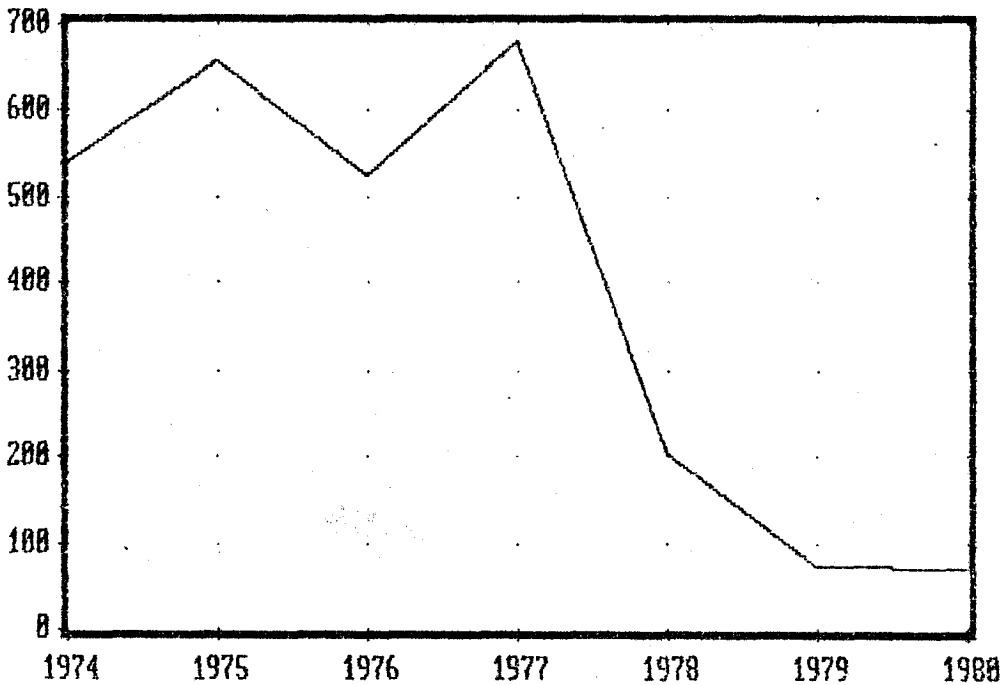
— FLUJO

Flujo Neto de Deuda en el periodo de Gobierno de J. Velazco Alvarado : 1968 - 1975



— FLUJOD

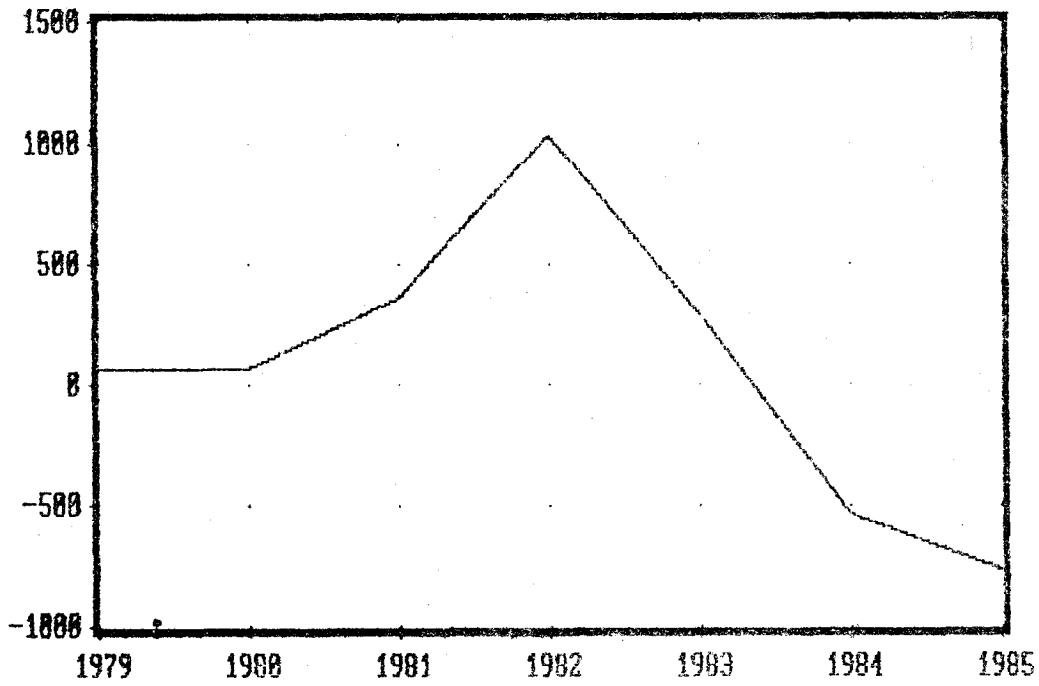
Flujo Neto de Deuda en el periodo de Gobierno de F. Morales B. : 1975 - 1980



— FLUJOD

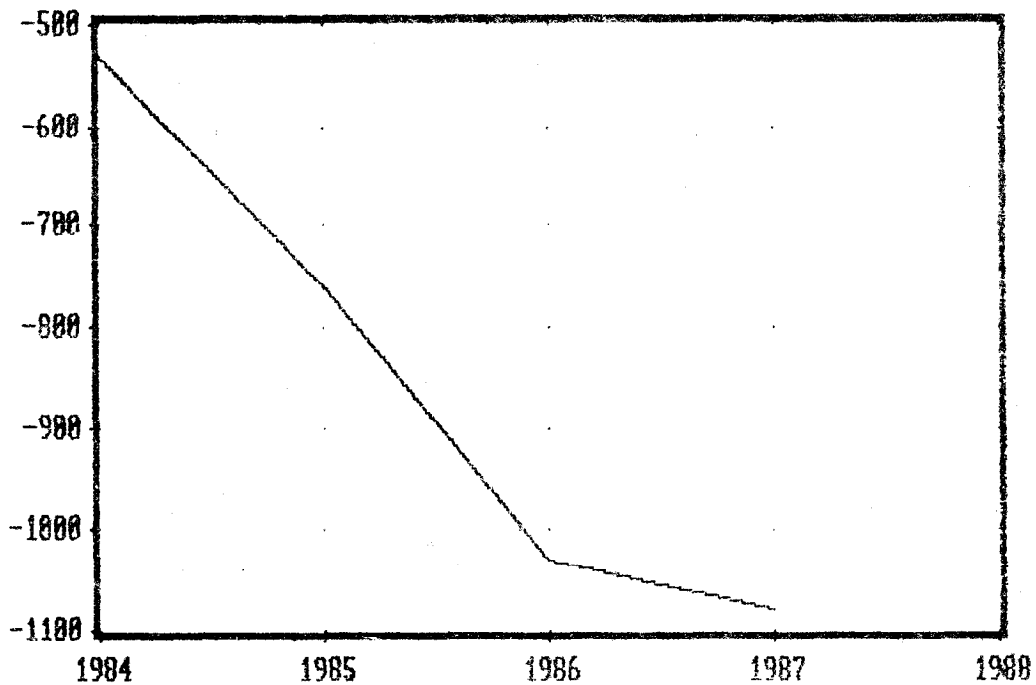
GRAFICO 17

Flujo Neto de Deuda en el Segundo Gobierno de F. Belaunde T. : 1980 - 1985



— FLUJO

Flujo Neto de Deuda en el periodo de gobierno de A. Garcia Perez : 1985 - 1988



— FLUJO

M E T O D O L O G I A

En esta sección del trabajo se presentan dos partes. La primera, hace una descripción del análisis estadístico empleado en la identificación del quiebre en la tendencia observada de los indicadores económicos analizados. La segunda, evalúa el grado de confiabilidad de los datos presentados.

A. - EVALUACION ESTADISTICA

En la identificación del quiebre en la tendencia ideal de largo plazo se empleo la prueba de CHOW. La ecuación de regresión utilizada en esta prueba fué:

$$\text{LN } Y = a + b\text{DUM} + cT + d(T*\text{DUM}) + U$$

DONDE:

LN(Y): LOGARITMO DE LA VARIABLE DEPENDIENTE
DUM : VARIABLE CUALITATIVA ADITIVA
T : TIEMPO
T*DUM: VARIABLE CUALITATIVA MULTIPLICATIVA

El período considerado en el análisis abarcó los años de 1950 - 1987; la omisión del año de 1988 se debe a que las pruebas estadísticas que lo incluían, arrojaron resultados no significativos con fuertes distorsiones en los ajustes logrados en el cálculo de la tendencia y el quiebre de las variables analizadas.

Los resultados obtenidos en la estimación de las principales variables consideradas en este estudio son presentadas a continuación:

VARIABLE	AÑO	ESTADISTICO "F"
PRODUCTO BRUTO INTERNO	1973	1531.0290
	74	1613.5110
	75	1620.0000 *
	76	1603.0000
PRODUCCION BRUTA MANUFACTURERA	1971	776.7700
	72	781.4600 *
	73	772.5400
PRODUCCION BRUTA MINERA	1964	292.7500
	65	293.5800 *
	66	290.0000
	67	292.5100 *
	68	289.3700
	1978	327.3400
	79	327.7400 *
	1980	293.9800
	81	278.9800

PRODUCCION BRUTA AGRARIA	1966	394.9200 *
	67	387.6700
	1970	416.6300 *
	71	391.1700
	73	388.6800 *
	74	384.0800
INVERSION NETA TOTAL	1966	3.1164 *
	67	2.8338
	1972	7.7574 *
	73	7.4737
	74	7.1484
	78	5.7573 *
	79	6.4613
1981	8.9976	
	82	8.7602
DEFLATOR DEL PBI	1977	3613.7000 *
	78	3092.2000
DEFLATOR DE LA MANUFACTURA	1977	2441.7000 *
	78	1863.1000
DEFLATOR DE LA MINERIA	1975	1336.6000 *
	76	1326.8200
DEFLATOR AGRARIO	1977	1677.5000 *
	78	1577.7000
EXPORTACIONES	1979	1000.8200 *
	80	481.8100

(*) Indica el quiebre en la Tendencia.

B.- INFORMACION ESTADISTICA

La información recopilada en el presente trabajo reúne los datos proporcionados por el Instituto Nacional de Estadística (INE), el Banco Central de Reserva del Perú (BCR) y el Instituto Nacional de Planificación (INP), en sus diversas publicaciones anuales, mensuales y otras.

Una constatación importante en las cifras de tales instituciones, es que muchas de ellas están basadas en estimaciones realizadas en base a los Censos y encuestas, las cuales son proyectadas. De aquí, que la información estadística oficial pueda estar sujeta a sesgos e inexactitudes en el cálculo de las variaciones porcentuales, la tendencia, etc., de los indicadores relevantes en la Economía. A esto, se suma la presentación excesivamente agregada de los datos, los cuales no van acompañados de su respectiva sustentación desagregada.

De otro lado, se observa la presencia de discrepancias en la información presentada por estas Instituciones, particularmente entre el BCR y el INE. Si bien estas discrepancias pueden ser explicadas por diferencias metodológicas, ello no justifica la presencia de sesgos e

inexactitudes, que limitan el rango de confiabilidad de la información ofrecida por ellas.

A pesar de lo señalado líneas arriba, es posible establecer resultados manejables y fiables, a partir de la información oficial, sujeta a un cierto margen de error. De aquí que las estimaciones e información, de elaboración propia, son de responsabilidad exclusiva de los autores del presente trabajo.

BIBLIOGRAFIA

- Anuario Estadístico de América Latina y El Caribe. Edición 1987. CEPAL.
- Assadourian, Carlos, "La Producción de la Mercancía Dinero en la Formación del Mercado Interno Colonial", en Enrique Florescano (ed.). Ensayos sobre el Desarrollo de México y América Latina (1500-1575. México F.C.E, 1974).
- Barbier, Gabriel y Rhenal, Remberto, "Inflación y Crecimiento en América Latina: Sumario y Discusión Reciente". Lecturas de Economía Nro. 14. Mayo-Agosto 1984. Colombia.
- Bonilla, Heraclio, "El Minero de los Andes". Lima. Instituto de Estudios Peruanos, 1974.
- CEPAL, Balance Preliminar de la Economía Latinoamericana. 1988, pp. 24.
- Devlin, Robert, "El Financiamiento Externo y los Bancos Comerciales", La CEPAL Ier. Semestre de 1978.
- Fitzgerald, E.V.K., "La Economía Política del Perú, 1956-1978. Desarrollo Económico y Reestructuración del Capital". IEP, 1981.
- Garner, Richard, "Long-Term Mining Trends in Spanish America: A Comparative Analysis of Peru and Mexico", The Hispanic American Historical Review, 1988, Vol. 93, Nro. 4, pp. 903.
- Gootenberg, Paul, "The Social Origins of Proteccionism and Free Trade in Nineteenth-Century Lima". Journal of Latin American Studies, 14. Nov. 1982, pp. 329-258.
- _____, "Carneros y Chuño: Price Levels in Nineteenth Century Peru", (Mss, 1973).
- Hirschman, Albert O., "La Matriz Social y Política de la Inflación: Elaboración sobre la Experiencia Latinoamericana", Trimestre Económico, México, Julio-Setiembre de 1980, pp. 679-709.
- Horsman, George, "Inflation in the Twentieth Century. Evidence from Europe and North America. New York: St. Martin's Press, 1988, pp. 271.
- Hunt, Shane, "Guano y Crecimiento en el Perú del Siglo XIX". HISLA, (Lima), 1984, Nro. 4, pp. 36.

- Iguiñiz, Javier, "Sector Externo. Posibilidades y Opciones de Política". Lima: CISEPA, 1988, Doc. Nro. 72.
- Murra, John, "La Organización Económica del Estado Inca". Méjico, Siglo XXI, varias ediciones.
- Stalling, Bárbara , U.S. Latin American Relations in the Context of a Changing World Economy, (Mss., 1989).
- The Andean Report, Vol. XV, Nro. 2, 1988.
- _____, Vol. XV. Nro. 11, 1988, pp. 283.
- _____, Lima, January 1989, Nro. 1000, pp. 86.
- Thorp, R. y G. Bertram, Peru 1890-1977, Growth and Policy in an Open Economy". London Macmillan Press, 1977, pp. 4.
- Thorp, R., y Londoño, C., "El Efecto de la Gran Depresión de 1929 en las Economías de Perú y Colombia". HISLA (Lima), 1984, Nro. 3, pp. 51-78.
- U.S. Department of Commerce, Overseas Business Reports, Marketing in Peru, May 1988.