

## **Capítulo 2**

### **Evolución de indicadores Perú – Chile: Análisis comparativo**

En este capítulo, se presenta un análisis de las asimetrías existentes entre Perú y Chile, para lo cual se han realizado comparaciones entre una serie de indicadores económicos (actividad económica, comercio, inversión, etc.) y de desarrollo (tasas de mortalidad y natalidad, nivel de pobreza, educación, empleo, índices de tecnología, etc.). Así, se han construido series de tiempo de cada indicador para cada país, con el fin de analizar la evolución de cada economía

Entre las variables económicas analizadas se tiene el PBI total y per cápita, la distribución sectorial del PBI y el nivel de reservas internacionales. También, se han analizado una serie de indicadores de comercio entre ambos países, para determinar las principales diferencias entre los flujos y composición de las exportaciones e importaciones, así como los principales socios comerciales de cada país.

Además, se analizan los flujos de IED recibidos por cada país (1980 – 2004), donde se evidencia que los flujos recibidos por Chile han sido considerablemente superiores a los recibidos por Perú en los últimos años. En relación a los flujos de IED realizados por cada país (1980 – 2004), se observa que la capacidad de invertir en el extranjero de Perú es sumamente inferior a la de Chile.

Por otra parte, se realiza una comparación entre los indicadores básicos de desarrollo de cada país, tales como población urbana (%), tasa de nacimiento y mortalidad, acceso a agua potable y servicios sanitarios adecuados, etc. Asimismo, se han revisado indicadores de educación (analfabetismo y tasa de inscripción primaria, secundaria y terciaria), empleo (tasa

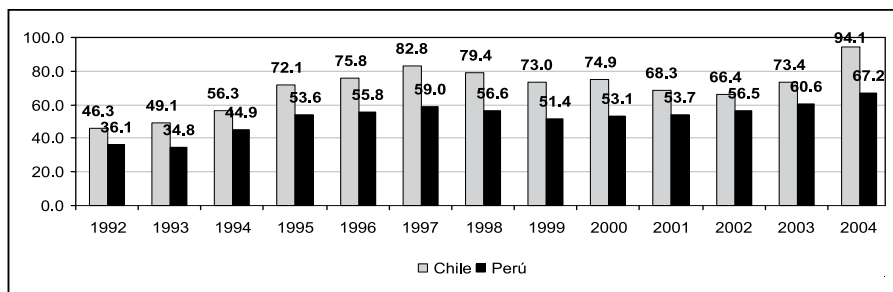
de desempleo, empleo en industria y en servicios), migración, y tecnología e información. En general, en todos los indicadores analizados, las asimetrías a favor de Chile son considerables.

Finalmente, en el último punto de esta sección se hace una comparación entre el gasto militar de Chile y Perú; así como del personal militar con que cuenta cada país. Como vimos en el capítulo anterior, el poder militar constituye una variable importante en las relaciones entre ambos países.

## 2.1. Producto Bruto Interno

En general, a lo largo de la década del noventa el PBI de Chile y de Perú ha tenido un comportamiento similar, aunque la brecha entre ambas economías se ha ampliado. En 1992 el PBI chileno (USD 46 mil millones) fue mayor al peruano (USD 36 mil millones) en 28%. Para el 2004 esta diferencia se amplió considerablemente, siendo el PBI chileno (USD 94 mil millones) mayor al peruano (USD 67 mil millones) en 40%. Así, entre 1992 – 2004, el PBI de Chile creció en 103.2% y el de Perú en 86%.

**Gráfico 2.1**  
Producto Bruto Interno (USD Miles de millones)



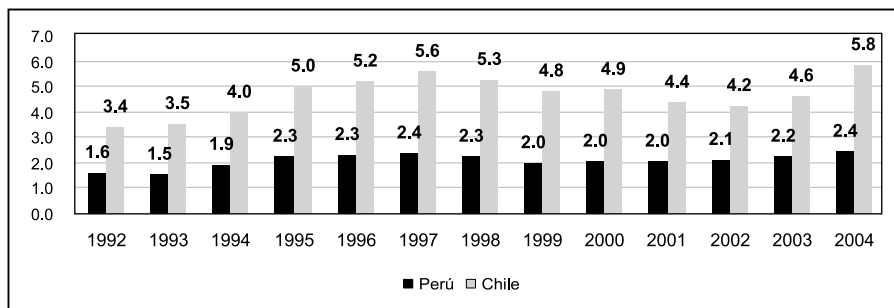
Fuente: Elaboración propia. Base de datos UNCTAD

### *PBI per cápita*

En el caso del PBI per cápita, se tiene que a lo largo de la década del noventa el de Chile ha sido más del doble del peruano<sup>34</sup>. Durante el 2004, el PBI per cápita chileno fue de USD 5,800, mientras que el peruano fue de USD 2,400. Además, se evidencia un estancamiento en el PBI per cápita de Perú, que ha fluctuado alrededor de los USD 2,000 durante los últimos años. Mientras que, en Chile se ha pasado de USD 3,400 a USD 5,800 entre 1992 - 2004.

<sup>34</sup> Durante el 2004, la población peruana bordeaba los 28 millones de habitantes mientras que en Chile se contabilizaron cerca de 16 millones de habitantes (CEPAL, 2005).

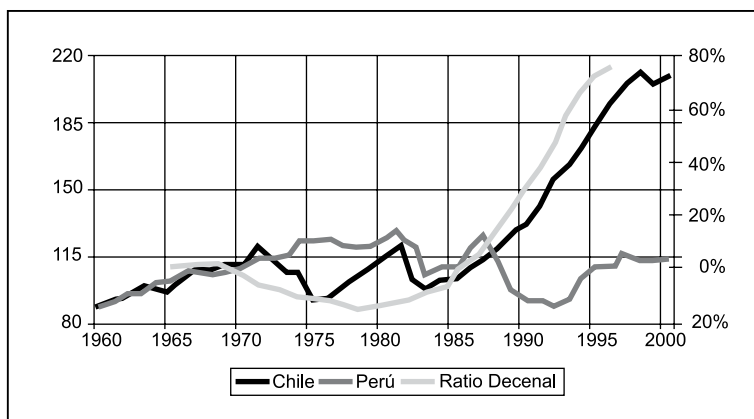
**Gráfico 2.2**  
PBI Real per cápita 1992 – 2004 (USD miles)



Fuente: Elaboración propia. Base de datos UNCTAD

Un estudio de la CEPAL (2003)<sup>35</sup>, que analiza el nivel de crecimiento del PBI per cápita real de Chile en función al de Perú, encontró que el PBI real chileno superó en más del 70% al peruano en el año 2000 en comparación con lo que ocurría en la década del sesenta. Como vemos, desde inicios de los noventa las diferencias entre la economía chilena y la peruana se amplían en gran medida (ver siguiente gráfico).

**Gráfico 2.3**  
PBI per cápita (1960-69=100)

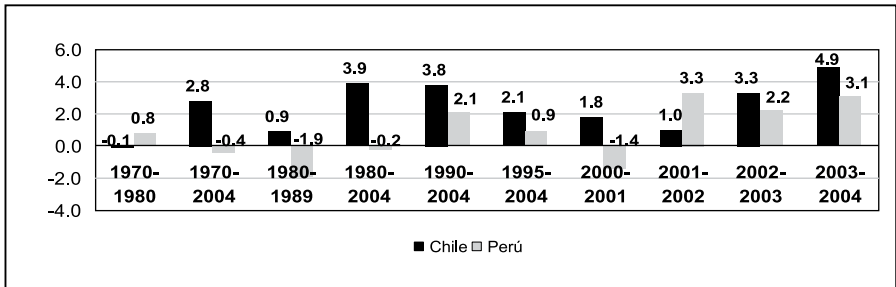


Fuente: CEPAL (2003)

<sup>35</sup> Comisión Económica para América Latina y el Caribe – CEPAL. Evoluciones contradictorias: PBI per cápita real en moneda doméstica y PBI per cápita en dólares de paridad. Junio de 2003

Durante el 2004 las economías de América Latina y el Caribe alcanzaron un crecimiento del PIB per cápita de 4.4% en promedio<sup>36</sup>. En el caso de Chile, el crecimiento fue ligeramente superior al promedio (4.9%), mientras que en el caso de Perú el crecimiento fue inferior al promedio de la región (3.3%). En general, desde 1970 el crecimiento promedio del PIB per cápita en Chile ha sido superior al de Perú. Entre 1970 – 2004 la variación promedio del PIB per cápita en Chile fue de 2.8%, mientras que en Perú fue de -0.4% principalmente por la desaceleración sufrida en los años 80.

**Gráfico 2.4**  
Variación del PIB Real per cápita



Fuente: Elaboración propia. Base de datos UNCTAD

En los últimos dos años la brecha entre el PIB per cápita de Chile y Perú se ha seguido ampliando. Durante el año 2006, el PIB per cápita chileno ascendió a USD 8,570, lo que representó un incremento de 20% en relación al año anterior en que fue de USD 7,124. En el caso de Perú, el PIB per cápita es sumamente pequeño en comparación con la economía chilena, habiendo alcanzado el monto de USD 3,151 en el año 2006 (menor en USD 5,400 al PIB per cápita chileno). Además, la tasa de crecimiento del PIB per cápita en los últimos años ha sido menor en Perú en comparación con Chile.

**Cuadro 2.1**  
PIB per capita

	País	2005	2006
<b>Perú</b>	Unidades US\$	2,841	3,151
	Tasa de crecimiento	18.4%	10.9%
<b>Chile</b>	Unidades US\$	7,124	8,570
	Tasa de crecimiento	22.8%	20.3%

Fuente: Elaboración propia en base a estadísticas del FMI

<sup>36</sup> CEPAL. Panorama social de América Latina. 2005

## Distribución sectorial del PBI

El principal sector de la economía peruana es el sector servicios (donde se incluyen otros servicios<sup>37</sup>, comercio, construcción y electricidad y agua), que durante el 2005 explicó el 66% del PBI global de la economía. Ese mismo año, el segundo sector en importancia fue el manufacturero, que explicó el 17% del PBI global, seguido por el sector comercio (15.5%), agropecuario (9.3%) y minería (7.3%). En general la composición del PBI no ha cambiado sustancialmente en los últimos años, salvo por el sector agropecuario y minero que ha crecido levemente en los últimos años.

En el caso del sector servicios, según datos desagregados al 2004, se tiene que las categorías más representativas fueron: Comercio (23.7%), Transporte y Comunicaciones (13.4%), Servicios prestados a las empresas (11.5%), y Servicios Gubernamentales (10.4%), Construcción (8%) y Restaurantes y hoteles (7%) que en conjunto explicaron el 75% del rubro. Aunque, cabe mencionar, que en las cuentas de servicios prestados a las empresas, se incluye a los servicios conexos a la actividad financiera, por lo cual la cifra estaría totalmente sobreestimada<sup>38</sup>.

### Gráfico 2.5

Perú: Producto Bruto Interno por sectores (%)

Sectores	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005
Otros Servicios	43.5	43.3	43.8	43.3	43.7	43.7	43.4	43.0	42.5	42.8	42.6	42.6
Manufactura	17.7	17.3	17.1	16.8	16.4	16.0	16.5	16.5	16.6	16.5	16.9	16.9
Comercio	16.1	16.6	16.3	16.5	16.1	15.7	15.8	15.9	15.7	15.5	15.6	15.5
Agropecuario	8.4	8.5	8.7	8.6	8.7	9.5	9.8	9.8	9.9	9.7	9.4	9.3
Minería	5.2	5.0	5.1	5.2	5.5	6.1	6.0	6.6	7.0	7.2	7.2	7.3
Construcción	6.2	6.7	6.4	6.9	7.0	6.1	5.6	5.2	5.3	5.4	5.3	5.4
Electricidad y Agua	2.1	1.9	2.0	2.1	2.3	2.3	2.3	2.3	2.3	2.4	2.3	2.3
Pesca	0.8	0.6	0.6	0.5	0.5	0.6	0.6	0.6	0.6	0.5	0.6	0.6

Fuente: Elaboración propia en base a estadísticas del BCRP

La composición del PBI de la economía chilena es similar al de la economía peruana, la actividad más importante es el sector servicios, que durante el 2005 explicó el 63% del PBI. En segundo lugar se encuentra el sector manufactura que representó el 16% del PBI, seguido por la actividad minera (7,4%, principalmente por el cobre) y agrícola (4.5%).

<sup>37</sup> Incluye: Transportes y Comunicaciones, Servicios Financieros y Seguros, Alquiler de Vivienda, Servicios Prestados a Empresas, Restaurantes y Hoteles, Servicios Personales (Servicios Mercantes y no Mercantes prestados a Hogares, Salud y Educación Privada), y los Servicios Gubernamentales

<sup>38</sup> Triveño y Niño (2005) señalan en su estudio que si bien en el año 2002 los servicios prestados a las empresas representaron el 12.5% del PBI, después de restarse la participación de los servicios financieros auxiliares, estos sólo representaban el 3.5% del PBI.

**Cuadro 2.2**  
Chile: Producto Bruto Interno por sectores (%)

Sector	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005
<b>Otros servicios</b>	<b>40.7</b>	<b>40.6</b>	<b>41.1</b>	<b>41.8</b>	<b>41.8</b>	<b>41.9</b>	<b>42.3</b>	<b>42.0</b>	<b>41.4</b>	<b>41.0</b>
- Servicios financieros	12.1	12.2	12.5	12.5	12.5	12.6	12.7	12.6	12.6	12.6
- Servicios personales	10.6	10.6	10.5	10.8	10.7	10.7	10.8	10.7	10.4	10.2
- Propiedad de vivienda	7.5	7.3	7.4	7.6	7.5	7.4	7.4	7.2	7.0	6.7
- Transportes	4.5	4.7	4.7	4.4	4.5	4.5	4.6	4.7	4.6	4.6
- Comunicaciones	1.9	2.0	2.2	2.6	2.8	3.1	3.2	3.3	3.3	3.4
- Servicios Gubernamentales	4.0	3.8	3.8	3.9	3.7	3.7	3.7	3.6	3.5	3.4
Industria manufacturera	17.5	17.2	16.3	16.3	16.4	15.9	15.9	15.8	16.0	15.8
Comercio, restaurantes y hoteles	11.1	11.2	11.3	10.8	10.8	10.8	10.6	10.7	10.8	11.0
Construcción	9.3	9.3	9.2	8.3	7.9	8.0	8.0	8.0	7.9	8.1
Minería	6.7	7.0	7.3	8.2	8.1	8.2	7.7	7.8	7.9	7.4
- Cobre	5.6	5.9	6.1	7.1	7.0	7.2	6.7	6.9	7.0	6.6
Agropecuario-silvícola	4.2	4.0	4.1	4.1	4.2	4.3	4.4	4.5	4.6	4.5
Electricidad, gas y agua	2.8	2.9	2.9	2.8	2.9	2.9	2.9	2.9	2.9	2.9
Pesca	1.2	1.3	1.1	1.2	1.3	1.4	1.5	1.4	1.5	1.3

Fuente: Elaboración propia en base a Banco de Reserva de Chile

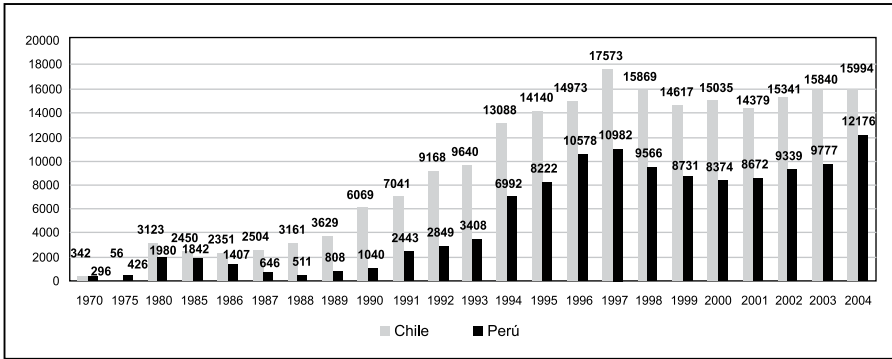
Si bien en ambos países los sectores más importantes son los mismos, se evidencian algunas diferencias. En Perú, el sector agrícola explica el 9,3% del PBI global, mientras que en Chile apenas representa el 4,5%. En el caso del sector servicios, para Chile los sectores más importantes son los servicios financieros y servicios personales; mientras que para Perú el principal sector es comercio, básicamente por el comercio al por menor donde la mayor parte de trabajadores son subempleados y donde existe un amplio sector informal.

## 2.2. Total de Reservas internacionales

En el ámbito externo, las reservas internacionales de Chile durante el 2004 fueron cercanas a los USD 16,000 millones, cerca de 24% mayores a las que alcanzó Perú ese mismo año (USD 12,176 millones). Como vemos en el gráfico 2.6, las reservas internacionales en Chile crecieron sostenidamente desde mediados de la década de los 80 hasta el año 1997 (donde se registró el mayor pico), pasando de USD 2,351 a USD 17,573 millones.

En el caso de Perú la crisis de mediados de los 80 significó una caída importante de las reservas. Entre 1986 – 1997 las reservas de Perú pasaron de USD 1,407 a USD 10,982 millones. Ambos países vieron reducir sus reservas entre 1998 - 2000, como resultado de la crisis internacional. Luego, desde el 2001 ambos países han experimentado un crecimiento sostenido de las reservas, en el caso de Chile a una tasa promedio de 3.6% y en el caso de Perú al 12.3%.

**Gráfico 2.6**  
Reservas internacionales menos oro 1970 – 2004 (USD millones)



Fuente: Elaboración propia. Base de datos UNCTAD

Durante el año 2005, las reservas internacionales de Chile experimentaron un crecimiento de 5.8%, pasando de USD 15,994 millones a USD 16,929 millones. Este mismo año, las reservas de Perú crecieron a una tasa de 11.7%, pasando de USD 12,176 a USD 13,599 millones. Así, durante el año 2005 la brecha entre las reservas de Perú y Chile fue de USD 3,330 millones, a favor de Chile. Al segundo trimestre del 2006 se observa un aumento de esta brecha, siendo esta de USD 4,329 millones. Este período las reservas de Chile crecieron a una tasa de 9.2% en relación al mismo período del año 2005; mientras que las reservas de Perú lo hicieron a una tasa de 3.4% (ver siguiente cuadro)

**Cuadro 2.3**  
Reservas internacionales  
(USD millones)

Pais	2004	2005	2005 II Trimestre	2006 II Trimestre	Variación 2004/2005	Variación 2005/2006 II Trimestre
Chile	15,994	16,929	16,625	18,161	5.8%	9.2%
Perú	12,176	13,599	13,380	13,832	11.7%	3.4%

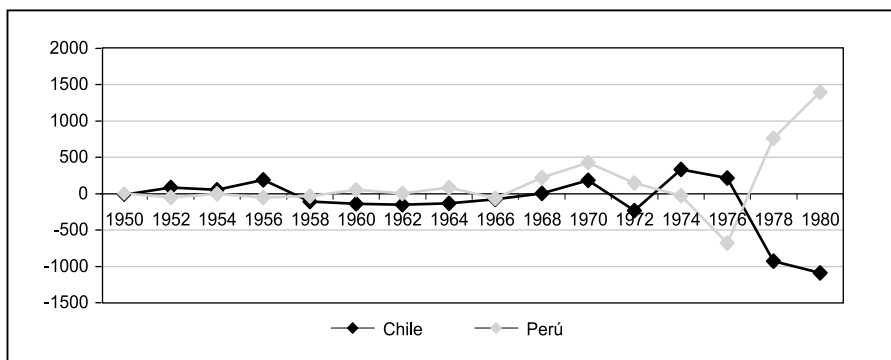
Fuente: Elaboración propia en base a estadísticas CEPAL

## 2.3. Indicadores de Comercio

### 2.3.1 Balanza Comercial de Bienes

Durante la década del cincuenta, la balanza comercial de Perú con el resto del mundo fue negativa la mayor parte del periodo, mientras que la de Chile por el contrario fue positiva. En los sesenta la tendencia cambia y se observa un déficit sostenido en la balanza comercial de Chile durante los primeros años. Para finales de los setenta, Chile alcanzó su mayor déficit histórico de balanza comercial (USD 914 millones), mientras que Perú alcanzó su mayor superávit (USD 1,671 millones). Sin embargo, esta situación es revertida a inicios de los ochenta.

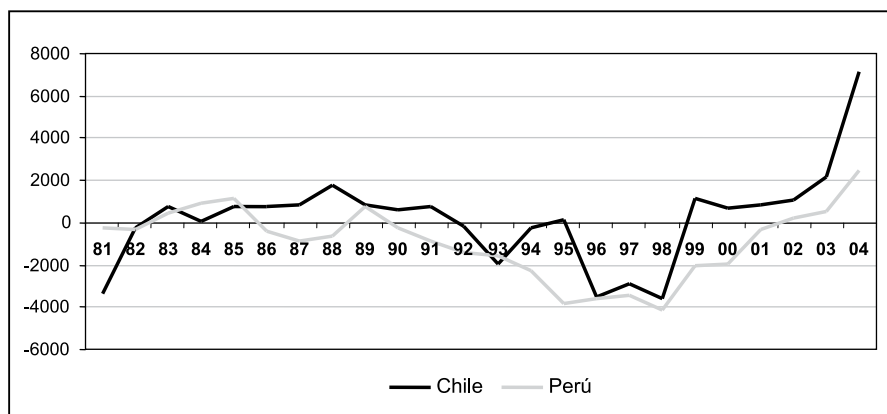
**Gráfico 2.7**  
Balanza Comercial 1950 – 1980 (USD millones)



Fuente: Elaboración propia. Base de datos UNCTAD

Como vemos en el siguiente gráfico, la balanza comercial de Perú con el resto del mundo desde 1980 ha sido deficitaria la mayor parte del tiempo, en general ha existido déficit a lo largo de la década del noventa hasta el año 2002 en que se alcanzó un superávit de USD 230 millones. En el caso de Chile, se presentan menos períodos de déficit, y se tiene un superávit sostenido desde 1999. Durante el año 2004, la balanza comercial de Perú con el resto del mundo alcanzó un superávit de USD 2,446 millones, mientras que en Chile fue de USD 7,153 millones.

**Gráfico 2.8**  
Balanza Comercial 1981 – 2004 (USD millones)



Fuente: Elaboración propia. Base de datos UNCTAD

Según datos al 2005<sup>39</sup>, la balanza comercial de Chile alcanzó el monto de USD 10,180 millones, siendo casi el doble de la alcanzada por Perú en el mismo año, que fue de USD 5,163 (casi la mitad de la chilena). Así, la brecha en la balanza comercial entre ambos países con el mundo se ha venido ampliando en los últimos años.

### Exportaciones

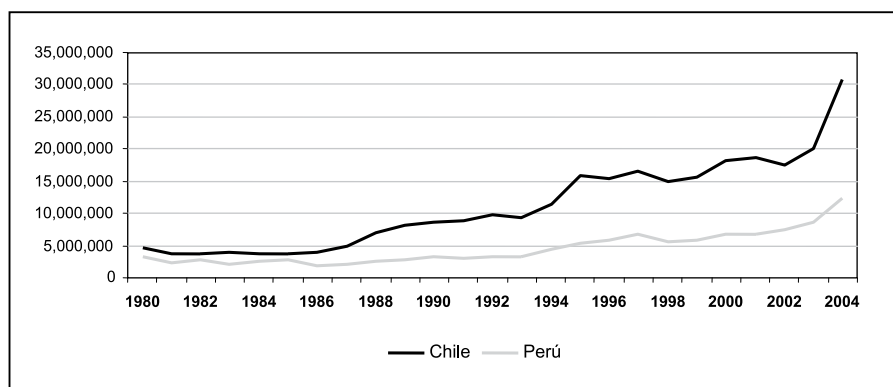
Entre 1980 – 2004, el monto de las exportaciones chilenas ha sido mayor al de las exportaciones de Perú, aunque la diferencia se ha ido ampliando en los últimos años. Entre 1980 – 1989, las exportaciones chilenas pasaron de USD 4,705 millones a USD 8,522 millones, es decir crecieron en 80%. Mientras que en ese mismo periodo las exportaciones de Perú se mantuvieron prácticamente constantes (pasando de USD 3,308 a USD 3,312 millones). Así, mientras que a inicios de los 80 las exportaciones de Chile eran mayores a las peruanas en 42%, para finales de la década la diferencia se amplía a 157%.

Durante la década del noventa, el nivel de las exportaciones chilenas continuaron en ascenso, pasando de USD 8,960 millones a USD 15,619 millones entre 1990 – 1999. En este periodo, las exportaciones de Perú consiguieron un mayor dinamismo que en el periodo anterior, pasando de USD 3,088 millones a USD 6,866 millones, aunque las diferencias con Chile se mantuvieron.

<sup>39</sup> Estadísticas de la CEPAL

En los últimos años las exportaciones de ambos países han crecido a un ritmo acelerado. Entre 2000 – 2004, las exportaciones de Chile pasaron de USD 18,214 a USD 30,894 millones; mientras que las de Perú pasaron de USD 6,866 millones a USD 12,434 millones. Así, para el 2004 el monto de las exportaciones chilenas fue mayor en 148% (USD 18,459 millones) al de las peruanas.

**Gráfico 2.9**  
Exportaciones Totales (US\$ Miles)

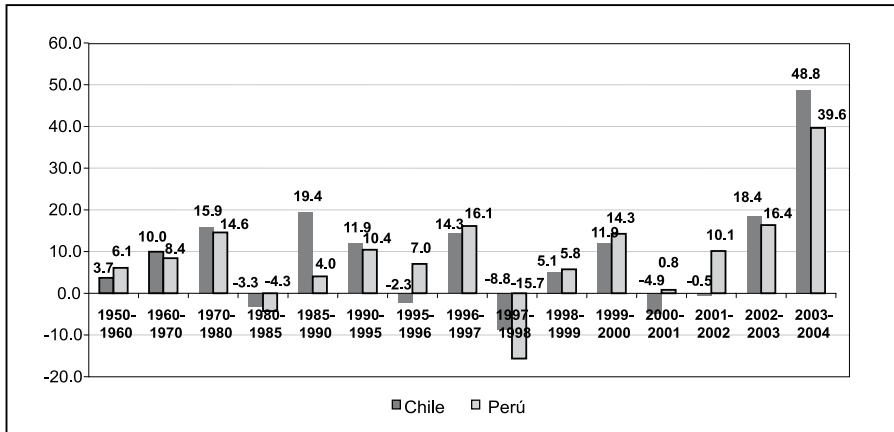


Fuente: Elaboración propia. Base de datos UNCTAD

En el año 2005, Chile registró exportaciones por un monto de USD 40,574 millones; mientras que las de Perú alcanzaron la cifra de USD 17,247 millones. Así, las exportaciones fueron 135% mayores a las peruanas.

Durante el 2004, la tasa de crecimiento de las exportaciones chilenas alcanzó el nivel más alto desde 1950, siendo de 48.8%. El Perú también se alcanzó un pico, con un crecimiento de 40%. Cabe mencionar que en Perú la tasa de crecimiento de las exportaciones ha sido positiva desde 1999, mientras que en el caso de Chile está ha sido negativa en los años 2001 y 2002.

**Gráfico 2.10**  
Tasa de Crecimiento de las Exportaciones 1950 - 2004



Fuente: Elaboración propia. Base de datos UNCTAD

En el año 2005, las exportaciones chilenas experimentaron un crecimiento de 31%; mientras que Perú registró un mayor crecimiento, alcanzado una tasa de 38%. En general, en los últimos años se observan altas tasas de crecimiento en ambos países, como resultado en parte del aumento de los precios internacionales de los minerales.

### 2.3.2 Balanza Comercial de Servicios

En relación a la Balanza de servicios, se tiene que esta ha sido deficitaria en ambos países a lo largo del período comprendido entre 1990 – 2003. Aunque, en el caso de Chile las exportaciones de servicios durante ese período han sido considerablemente mayores a las peruanas. Durante el año 2005, las exportaciones chilenas de servicios alcanzaron la suma de USD 7,172 millones; mientras que las de Perú fueron de USD 2,179 millones. Así, las exportaciones de servicios por parte de Chile superan a las peruanas en cerca de USD 5, 000 millones.

En el caso de Perú, los servicios de viajes explican la mayor parte de sus exportaciones (cerca del 60% durante el 2005); mientras que la participación de los servicios de transporte y otros servicios han perdido peso dentro de las exportaciones. En el caso de Chile por el contrario, son los servicios de transporte y otros servicios los que constituyen la mayor parte de las exportaciones.

**Cuadro 2.4**  
Balanza de Servicios Transfronterizos (Millones de dólares)

Servicios	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005
<b>Perú</b>																
<b>Crédito</b>	798	825	838	837	1,064	1,131	1,414	1,553	1,775	1,594	1,529	1,455	1,530	1,695	1,914	2,179
Transporte	310	303	318	293	307	338	324	293	306	238	243	257	266	309	381	449
Viajes	217	224	156	215	331	428	670	816	845	890	837	733	814	940	1,078	1,241
Otros	271	298	364	329	425	365	420	443	623	466	449	465	451	445	455	489
<b>Débito</b>	-1,164	-1,237	-1,412	-1,387	-1,534	-1,864	-2,085	-2,339	-2,432	-2,256	-2,234	-2,345	-2,471	-2,549	-2,756	-3,092
Transporte	-465	-601	-609	-626	-732	-905	-844	-902	-958	-795	-855	-914	-884	-922	-1,096	-1,316
Viajes	-295	-262	-255	-269	-266	-297	-350	-434	-453	-443	-423	-545	-580	-598	-620	-680
Otros	-404	-374	-548	-492	-536	-662	-891	-1,004	-1,021	-1,018	-956	-885	-1,007	-1,029	-1,040	-1,096
<b>Balanza</b>	<b>-366</b>	<b>-412</b>	<b>-574</b>	<b>-550</b>	<b>-470</b>	<b>-733</b>	<b>-671</b>	<b>-786</b>	<b>-657</b>	<b>-663</b>	<b>-705</b>	<b>-890</b>	<b>-941</b>	<b>-854</b>	<b>-843</b>	<b>-913</b>
<b>Chile</b>																
<b>Crédito</b>	1,848	2,127	2,360	2,513	2,840	3,333	3,588	3,892	3,952	3,869	4,083	4,138	4,386	4,986	6,063	7,172
Transporte	714	780	935	913	1,142	1,194	1,651	1,818	1,910	2,039	2,188	2,294	2,205	2,647	3,298	...
Viajes	531	687	704	791	825	911	931	1,103	1,105	911	819	799	898	859	1,091	...
Otros	603	660	721	809	873	1,228	1,006	971	937	919	1,076	1,046	1,282	1,480	1,674	7,172
<b>Débito</b>	-2,076	-2,093	-2,536	-2,742	-2,990	-3,657	-3,589	-4,028	-4,404	-4,606	-4,802	-4,983	-5,087	-5,631	-6,752	-7,760
Transporte	-939	-1,042	-1,245	-1,295	-1,299	-1,904	-1,745	-1,891	-1,999	-2,060	-2,191	-2,260	-2,300	-2,514	-3,221	...
Viajes	-426	-417	-530	-560	-606	-703	-736	-839	-888	-752	-620	-708	-673	-775	-892	...
Otros	-711	-634	-761	-887	-1,185	-1,050	-1,107	-1,297	-1,517	-1,794	-1,991	-2,015	-2,114	-2,343	-2,639	-7,760
<b>Balanza</b>	<b>-228</b>	<b>34</b>	<b>-176</b>	<b>-229</b>	<b>-150</b>	<b>-324</b>	<b>-1</b>	<b>-136</b>	<b>-452</b>	<b>-737</b>	<b>-719</b>	<b>-844</b>	<b>-701</b>	<b>-646</b>	<b>-689</b>	<b>-588</b>

Elaboración propia en base a estadísticas de la CEPAL

Estos datos sobre la balanza comercial de servicios sólo consideran los servicios transfronterizos, pero no las exportaciones de servicios a través de filiales en el extranjero. En el caso de Chile estas exportaciones bordearon los USD 6.000 millones durante el 2004, principalmente por los sectores comercio (34%), transporte (32%) y energía (30%)<sup>40</sup>. El principal país donde Chile exporta sus servicios, después de EEUU, es Perú; mientras que en el caso de Perú las exportaciones de este tipo de servicios son prácticamente nulas.

### 2.3.3 Análisis de las exportaciones de Perú y Chile

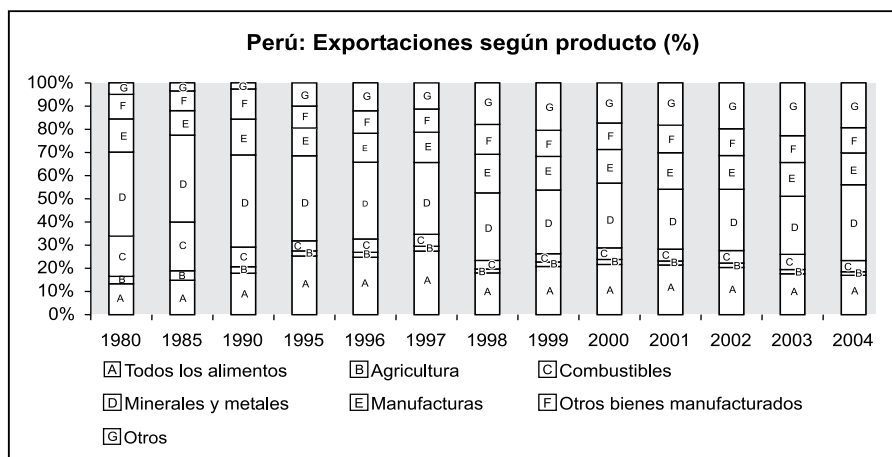
#### 2.3.3.1 Composición de las Exportaciones de Perú y Chile con el Mundo

##### *Clasificación según de la UNCTAD*

Según la clasificación empleada por la UNCTAD, la composición de las exportaciones con el mundo es similar en Perú y Chile. Como vemos en los siguientes gráficos, tanto Perú como Chile exportan principalmente minerales y metales, en ambos países este tipo de exportaciones genera alrededor de la mitad de las divisas. Aunque, en el caso de Chile las exportaciones del sector agrícola tienen una mayor importancia que en el caso peruano.

<sup>40</sup> Estadísticas del Servicio Nacional de Aduanas de Chile

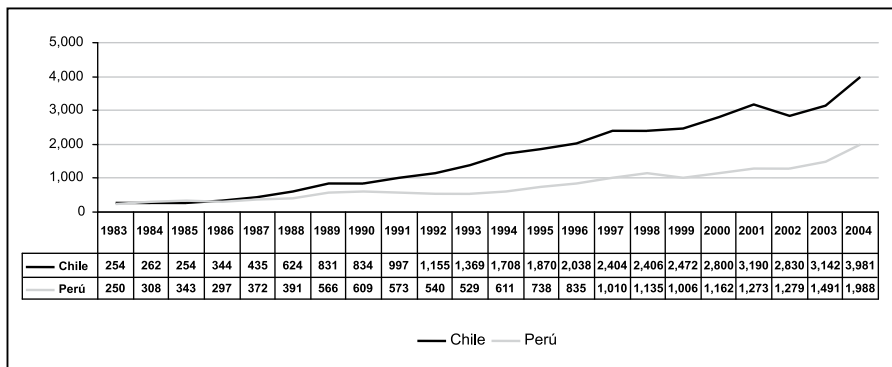
Gráfico 2.11



Fuente: Elaboración propia. Base de datos UNCTAD

Si bien el sector manufactura como porcentaje del total de exportaciones es menor en Chile que en Perú, la realidad es que el monto total de las manufacturas exportadas por Chile ha sido casi el doble de lo exportado por Perú durante el 2004. Como vemos en el siguiente gráfico, durante la década del 80 las divisas generadas por el sector manufactura eran similares en ambos países, lo que comienza a cambiar a inicios de los noventa. En 1990 Chile exportaba USD 834 millones de manufacturas y Perú lo hacía por USD 609 millones. Para finales de la década, el monto de las exportaciones chilenas de manufacturas (USD2,472 millones) ya era más del doble, aunque la brecha a disminuido levemente en los últimos años.

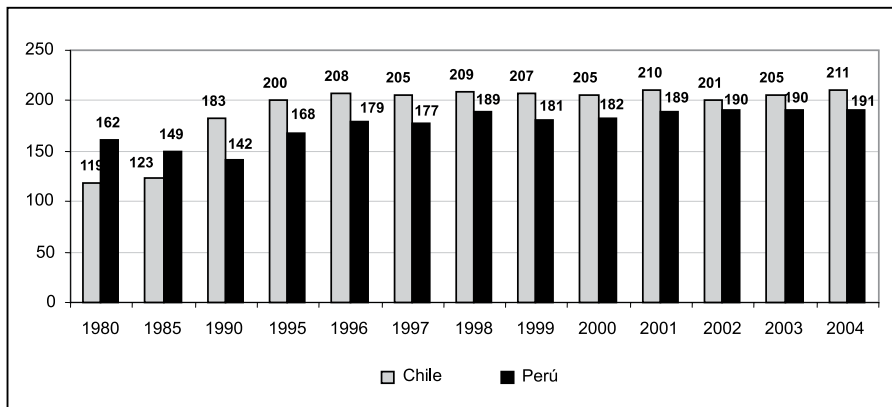
**Gráfico 2.12**  
Exportaciones de Manufacturas (USD millones)



Fuente: Elaboración propia. Base de datos UNCTAD

En el caso de Chile, existe una mayor diversificación del número de commodities exportados en comparación con Perú, aunque la diferencia es poca. Entre 1980 – 2004, el número de commodities exportados por Chile ha pasado de 119 a 211, lo que implica un incremento de 77%; mientras que en Perú el número de commodities exportados ha crecido en 47%, pasando de 162 a 191.

**Gráfico 2.13**  
Número de Commodities exportados



Fuente: Elaboración propia. Base de datos UNCTAD

**Clasificación sectorial del Banco Mundial** <sup>41</sup>

En esta parte analizaremos la estructura de las exportaciones de Chile y Perú al mundo según la clasificación sectorial empleada por el Banco Mundial en su base de datos “World Development Indicators”, allí se consideran 5 grandes sectores que agregan los siguientes tipos de productos:

**Cuadro 2.5**

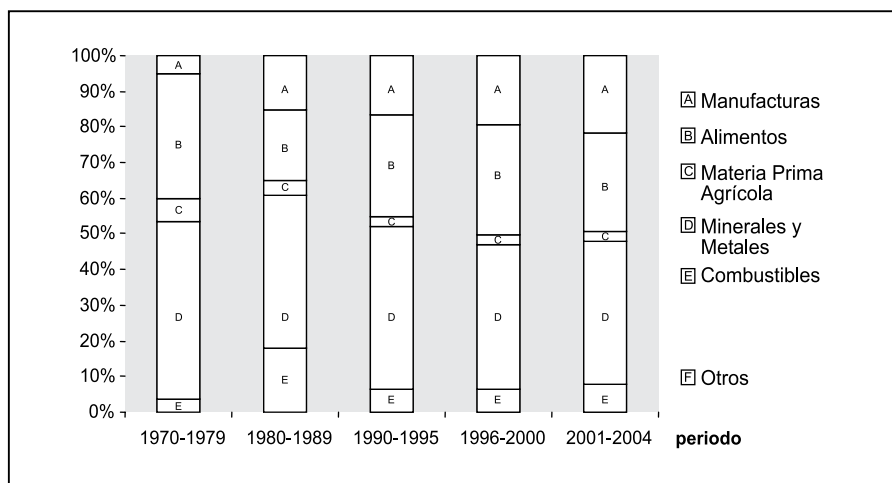
<b>Sector</b>	<b>Descripción</b>
<i>Alimentos</i>	Corresponde a los productos en las secciones CUCI: 0 (alimentos y animales vivos), 1 (bebidas y tabaco) y 4 (aceites y grasas animales y vegetales) y a la división 22 (aceites de semillas y de nueces)
<i>Materia prima agrícola</i>	Corresponde a la sección 2 del CUCI (materiales crudos excepto combustibles) excluyendo las divisiones 22, 27 (fertilizantes crudos y minerales excluyendo carbón, petróleo y piedras preciosas) y 28 (minerales metalíferos)
<i>Minerales y metales</i>	Corresponde a las divisiones 27, 28 y 68 del CUCI (metales no ferrosos)
<i>Combustibles</i>	Corresponde a la sección 3 del CUCI (combustibles)
<i>Manufacturas</i>	Corresponde a las secciones CUCI: 5 (químicos), 6 (manufacturas básicas), 7 (maquinaria y equipo de transporte) y 8 (otros bienes manufacturados) excluyendo la división 68.

Como se puede observar en los gráficos a continuación, tanto el Perú como Chile mantienen una importante proporción de sus exportaciones al mundo concentradas en Minerales y Metales.

En el caso peruano, la participación de este sector a lo largo del período considerado (1970-2004) se ha mantenido prácticamente constante, con un promedio de 44.7%, siendo las principales exportaciones: hierro, metales no ferrosos, productos de plata y cobre. En el caso de Chile, este sector ha representado en promedio el 58.3% de las exportaciones al mundo, siendo los productos más representativos el cobre y el hierro. Sin embargo, se observa una caída en la participación de este sector particularmente a partir del subperíodo 1990-1995, a pesar de lo cual no deja de ser uno de los principales sectores exportadores.

<sup>41</sup> Esta sección se basa en estadísticas de la Organización de las Naciones Unidas, la base de datos COMTRADE.

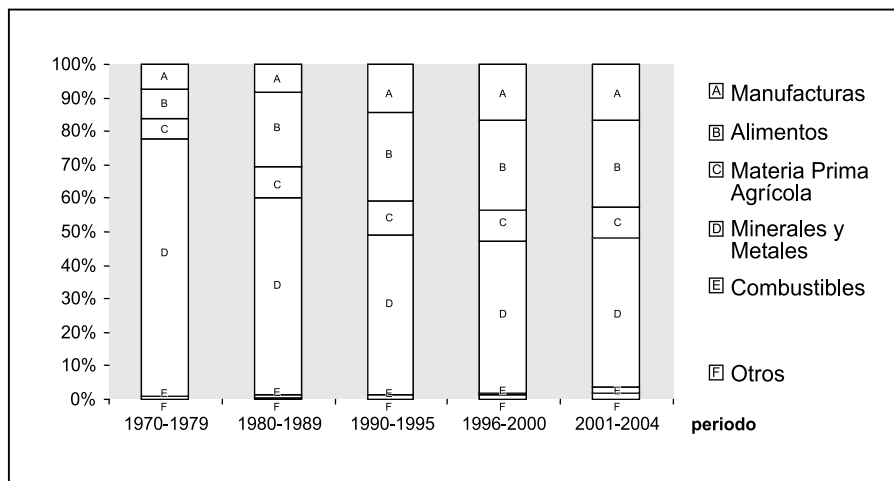
**Gráfico 2.14**  
Estructura de las exportaciones de Perú



Si bien el sector Minerales y Metales es el más representativo en ambos países, en el caso de Chile su importancia ha estado en declive, mientras que el sector Alimentos ha ganado espacio. Así, ocupa el segundo lugar con una participación promedio de 20.1%, donde los principales productos son carne, leche, fruta y pescado fresco y conservado. Este sector también es el segundo rubro de exportaciones en el caso peruano, con una participación promedio de 28.4%, siendo las exportaciones de: pescado fresco y preservado, café, alimento para animales, tubérculos y vegetales, las más representativas.

El sector Manufacturas en Chile, tuvo a lo largo del período una participación de 11.2% sobre el total, siendo importantes las exportaciones de papel, químicos orgánicos y cables eléctricos. En el caso de Perú este tipo de exportaciones ha mostrado también una ligera expansión liderada por los productos textiles y de joyería, siendo la participación promedio del sector de 13.7%.

**Gráfico 2.15**  
Estructura de las exportaciones de Chile



Debido al nivel de recursos energéticos, en la estructura exportadora de Perú se observan exportaciones del sector Combustibles, lo que no ocurre en el caso Chileno. Particularmente en el subperíodo 1980-1989 la participación de este sector en las exportaciones peruanas fue importante, aproximándose al 20%.

Se puede observar que ambos países han mantenido en los últimos 30 años una estructura de exportación liderada por los Minerales y Metales pero que han ido ganando espacio los Alimentos y Manufacturas, siendo el patrón de expansión de Chile más claro. Así, tanto Chile como Perú son países que se insertan al mercado mundial básicamente a través de materias primas. Pero, como veremos seguidamente, el patrón comercial entre ambos países muestra claras asimetrías a favor de Chile.

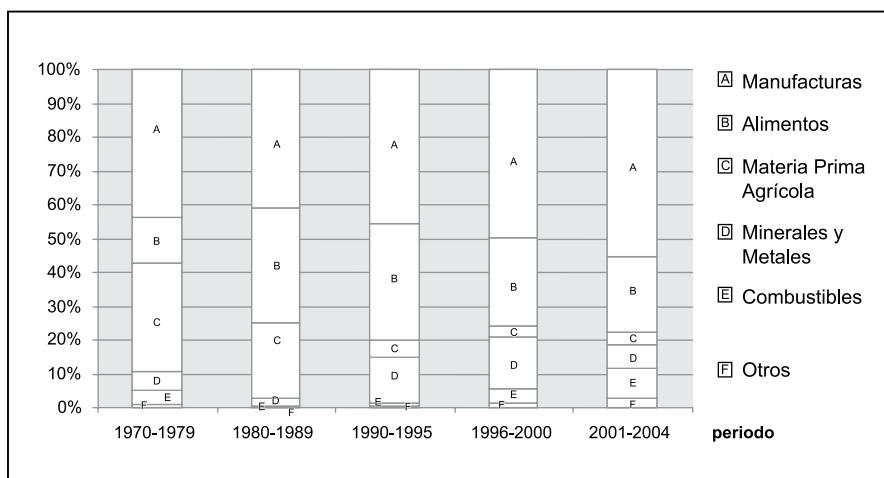
### 2.3.3.2 Composición de las exportaciones bilaterales entre Perú y Chile

Esta sección se analiza la composición del comercio bilateral entre Perú y Chile (según la clasificación sectorial del Banco Mundial) para el período comprendido entre 1970 – 2004. Con ello, se busca delinear el patrón comercial que se ha ido consolidando entre ambos países en las últimas décadas. Cabe mencionar que en el siguiente capítulo se presentan datos más recientes del comercio bilateral, y a un mayor nivel de desagregación.

Respecto a la estructura de las exportaciones de Chile a Perú, tenemos que estas han estado compuestas principalmente por manufacturas. Entre 1970 – 2004, las manufacturas han tenido

una participación promedio de 45.4% en el total de las exportaciones. Además, se puede apreciar que esta participación ha tenido una tendencia creciente a lo largo del periodo, siendo mayor de 50% entre 2001- 2004.

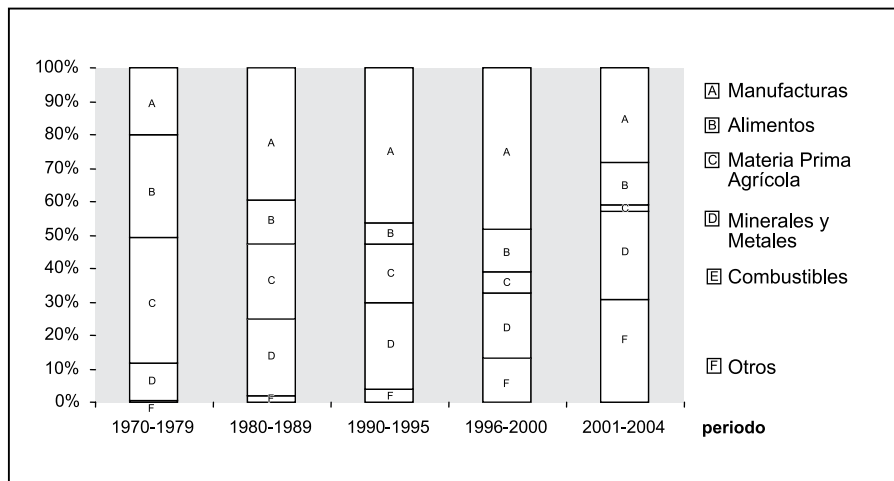
**Gráfico 2.16**  
Estructura de las exportaciones de Chile hacia Perú



Otro sector importante de las exportaciones chilenas es el de alimentos, con una participación promedio de 25.6% en el periodo de análisis, siendo los principales productos: cereales, comidas preparadas y frutas. El resto de sectores en conjunto (materia prima agrícola, minerales y metales, combustibles y otros) tienen han mantenido una participación de alrededor de 20% desde 1980.

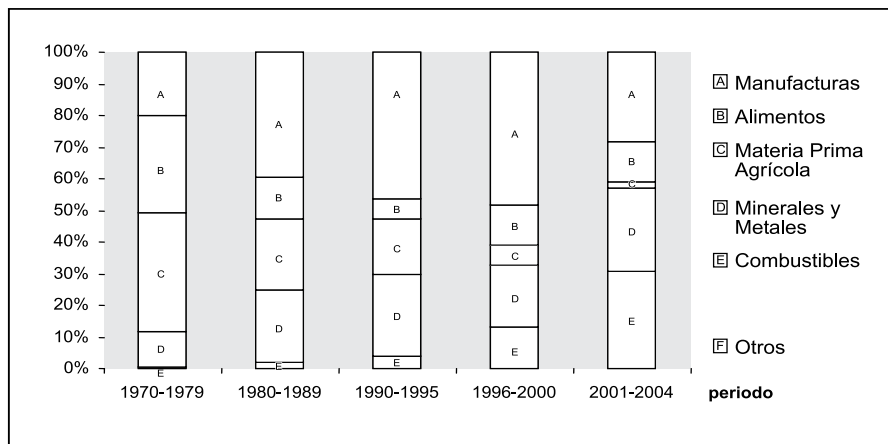
En relación con la estructura de las exportaciones de Perú a Chile, se evidencia que las manufacturas han perdido peso en el último periodo (2001 – 2004); mientras que los combustibles y minerales y metales explican cerca del 60% de las exportaciones en dicho periodo. La participación de los combustibles ha pasado de ser prácticamente nula entre 1970 – 1995, a explicar más del 30% de las exportaciones entre 2001 - 2004. En los últimos dos años (2005 y 2006) las exportaciones de manufacturas muestran una clara disminución, siendo los principales productos exportados minerales y combustibles.

**Gráfico 2.17**  
Estructura de las exportaciones de Perú hacia Chile



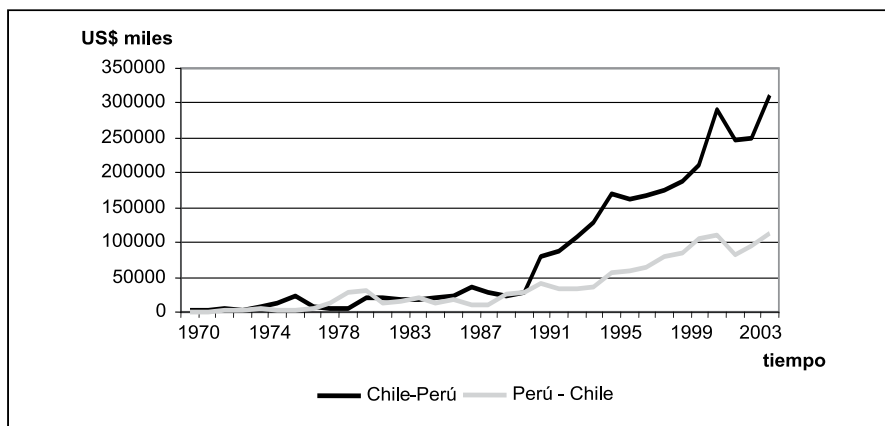
De este modo, en los sectores manufactura y alimentos, Perú mantiene una balanza comercial negativa con Chile. En cuanto al sector Materias Primas Agrícolas se observa que ha ido perdiendo participación tanto en las exportaciones de Chile a Perú, como en las de Perú a Chile. En los sectores Combustibles y Minerales y Metales, la balanza es positiva para el Perú, y su participación se ha incrementado. Como se verá con mayor detalle más adelante, son los productos correspondientes a estos sectores los que explican el superávit alcanzado con Chile en los últimos años.

**Gráfico 2.18**  
Estructura de las exportaciones de Perú hacia Chile



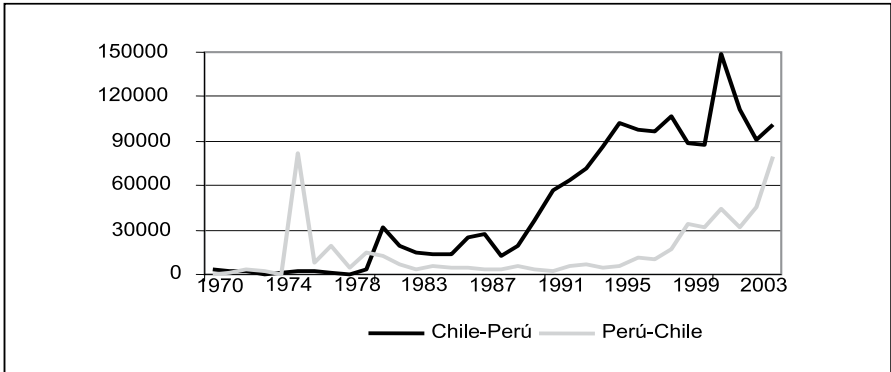
Si observamos los valores de comercio por sector, tenemos que las exportaciones chilenas del rubro manufacturero han mostrado un incremento de 24% entre 1995 - 2004, mientras que las exportaciones de Perú a Chile sólo crecieron en 12%. Así, la brecha en el nivel de exportaciones de manufacturas se ha ido ampliando considerablemente a favor de Chile. Al 2004, las ventas de manufacturas de Chile a Perú superaron en 254% a las ventas de Perú a Chile.

**Gráfico 2.19**  
Exportaciones de manufacturas  
Miles US\$



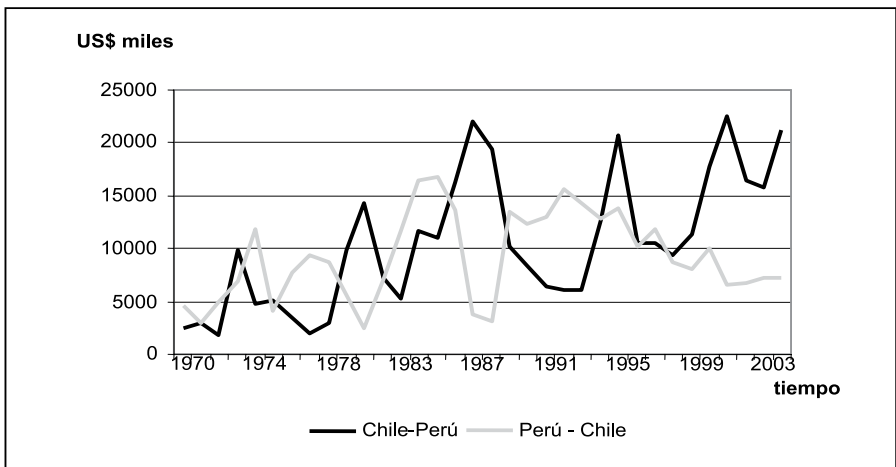
En las exportaciones de Alimentos se aprecia que a partir de 1979 Chile mantiene un mercado superávit frente a Perú, el cual alcanzó su pico en el año 2001 cuando monto a favor de Chile fue de USD 104 millones.

**Gráfico 2.20**  
Exportaciones de alimentos  
Miles de US\$



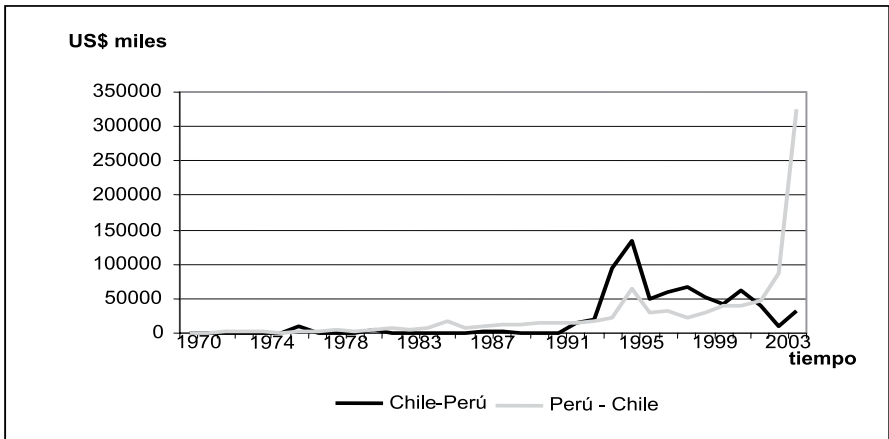
Las exportaciones de materia prima agrícola no han mostrado una tendencia clara a lo largo del periodo. Pero, en los últimos años las exportaciones de Chile a Perú se han mantenido por encima de las de Perú a Chile, observándose una clara brecha.

**Gráfico 2.21**  
Exportaciones de materia prima  
Miles US\$



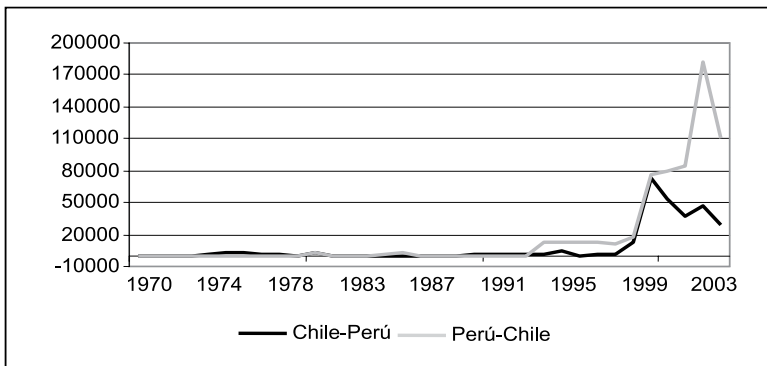
El valor de las exportaciones de Metales de Perú a Chile ha mostrado un incremento constante entre 1998 – 2004, con un crecimiento promedio de 80% en ese periodo, principalmente debido al mayor incremento de los últimos años (siendo el crecimiento del 2004 de 270%). En contraste, las exportaciones de metales de Chile a Perú han mostrado una tendencia decreciente desde 1995 con una ligera recuperación en el 2004.

**Gráfico 2.22**  
Exportaciones de metales  
Miles US\$



A partir del año 1994, el Perú presenta superávit en el sector Combustibles, el cual alcanza su mayor valor en el año 2003 cuando se alcanza el monto de USD 135 millones.

**Gráfico 2.23**  
Exportaciones de combustibles  
(Miles de USD)



Podemos concluir que si bien hay intercambio intrasectorial en manufacturas, la balanza de dicho sector es positiva a Chile, lo cual también se observa en el sector Alimentos. El saldo sólo es positivo a Perú cuando tomamos las exportaciones de los sectores Minerales y Metales, y Combustibles.

Si bien hemos alcanzado niveles mayores de comercio con Chile, particularmente respecto al nivel de exportaciones, la estructura de nuestras exportaciones no ha variado en gran medida, no se ha logrado consolidar exportaciones de mayor valor agregado. Lo que se observa es que durante los dos primeros subperiodos era significativo el peso de las exportaciones de Materia Prima Agrícola y de Minerales y Metales y que si bien el peso de las Materias primas en las exportaciones a Chile cayó, el peso de los Minerales y Metales fue incrementándose al igual que en el caso de los Combustibles.

Así, el Perú no ha logrado alcanzar un patrón exportador cualitativamente mejor, sino que ha reemplazado las exportaciones de materias primas agrícolas por exportaciones de tipo extractivo como son los combustibles y minerales, las cuales se ven altamente influenciadas por los precios internacionales y son por lo tanto muy susceptible a sus cambios.

En cuanto a la relación bilateral si bien había presencia relativa importante de exportaciones no tradicionales hasta los noventa, apreciamos con mayor nitidez la consolidación de un patrón norte – sur de comercio. Tenemos un déficit sistemático y creciente en el intercambio de manufacturas donde Chile afianza sus exportaciones, mientras el Perú lo hace en materias primas.

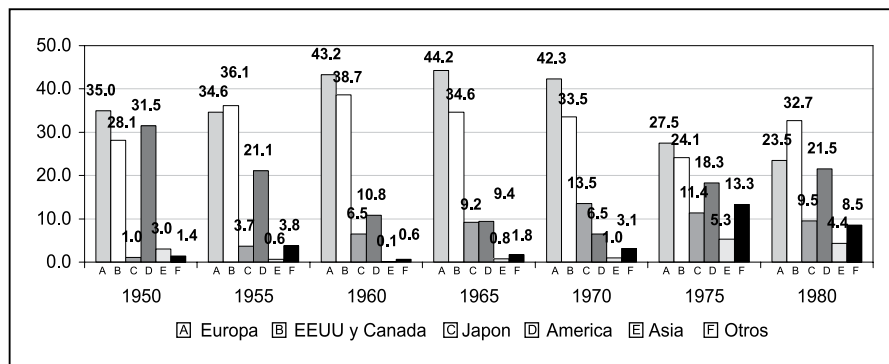
### **2.3.3.3 Mercados de destino de las exportaciones<sup>42</sup>**

En el caso de Perú, desde 1950 los principales socios comerciales han sido Europa y EEUU, aunque en un inicio América también fue importante. En 1950 el 35% de las exportaciones peruanas se dirigían a la UE, el 31.5% a América y el 28.1% a EEUU). Para mediados de los años 70, otros socios empiezan a cobrar importancia como destino de las exportaciones peruanas, tal es el caso de Japón y otros países asiáticos. Así, para 1980 el 32.7% de las exportaciones peruanas se dirigían a EEUU, el 23.5% a Europa, el 21.5% a América, el 9.5% a Japón y el 4.4% a Asia (sin incluir Japón).

---

<sup>42</sup> En esta sección se presentan los principales mercados de destino de las exportaciones de Perú y Chile para el periodo de 1980 – 2004, los datos más recientes son presentados en el siguiente capítulo.

**Gráfico 2.24**  
Perú: Exportaciones por socio comercial 1950 – 1980 (%)

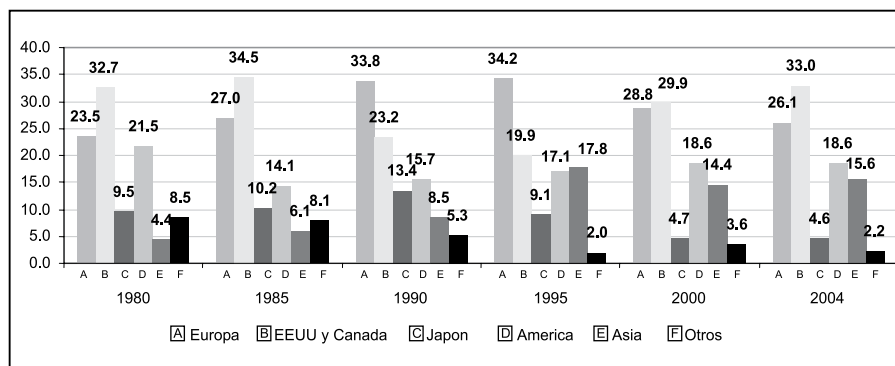


\* Asia no incluye Japón

Fuente: Elaboración propia. Base de datos UNCTAD

Hacia mediados de los 80, se evidencia una caída en la importancia de América como socio comercial, así como una mayor importancia de Japón y Asia. Entre 1990 – 1995, la importancia de Europa como destino de las exportaciones peruanas se incrementa sobrepasando a EEUU. Sin embargo, en los últimos años el mercado de EEUU se ha consolidado como el principal destino de las exportaciones peruanas. Durante el 2004 el 33% de lo exportado por Perú fue a EEUU, seguido por Europa (26.1%), América (18,6%), Asia (15,6%) y Japón (4,6%).

**Gráfico 2.25**  
Perú: Exportaciones por socio comercial 1980 – 2004 (%)

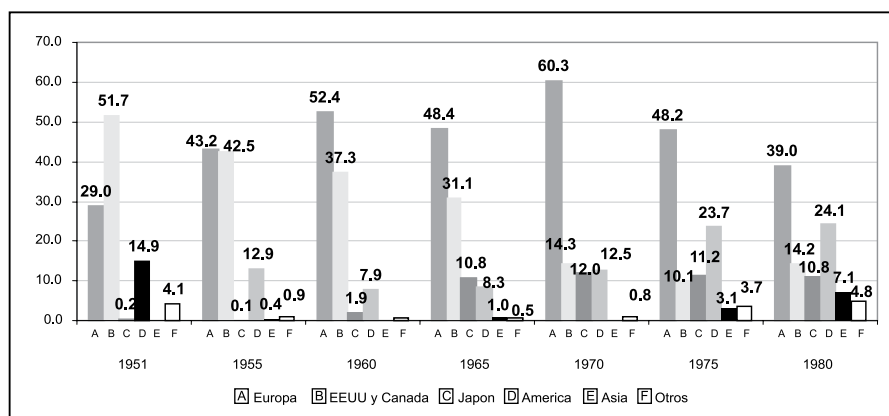


\* Asia no incluye Japón

Fuente: Elaboración propia. Base de datos UNCTAD

En el caso de Chile, en un inicio el principal destino de las exportaciones era EEUU (en 1951 el 51.7% de las exportaciones chilenas se dirigían a EEUU, el 29% a Europa y el 15% a América). Desde mediados de los 50, Europa se convierte en el principal destino de las exportaciones chilenas, mientras que EEUU va perdiendo importancia. Entre 1960 – 1970, Europa captó en promedio el 54% de las exportaciones, seguido por EEUU (27.6%), América (9,6%) y Japón (8.2%) que fue cobrando importancia desde 1965. En 1980 Europa seguía siendo el principal destino de las exportaciones chilenas, aunque con un menor peso que el de años anteriores (39%).

**Gráfico 2.26**  
Chile: Exportaciones por socio comercial 1950 – 1980 (%)

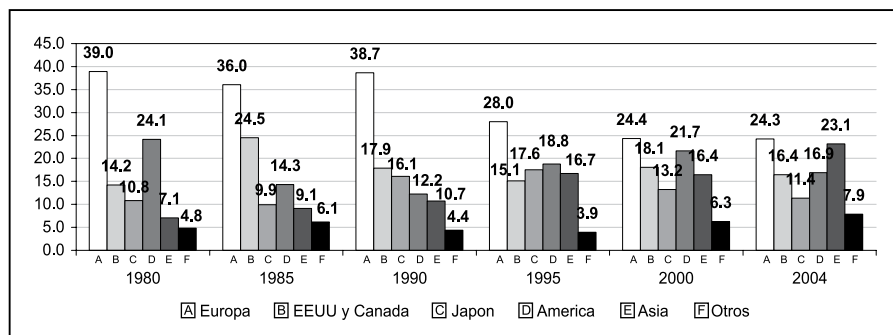


\* Asia no incluye Japón

Fuente: Elaboración propia. Base de datos UNCTAD

Entre 1985 – 1990, Europa siguió estando por encima de los otros destinos de las exportaciones chilenas. Pero ya para mediados de los 90, se evidencia una caída en el peso de Europa como mercado de destino de las exportaciones, ya que otros socios empiezan a cobrar importancia, como es el caso de Asia y América. Así, para el 2004 las exportaciones chilenas ya no se encuentran concentradas en el mercado europeo. Este mercado capta el 24.3% de estas, seguido por Asia (23.1%), América (16.9%), EEUU (16.4%) y Japón (11.4%).

**Gráfico 2.27**  
Chile: Exportaciones por socio comercial 1980 – 2004 (%)



\* Asia no incluye Japón

Fuente: Elaboración propia. Base de datos UNCTAD

De este modo, mientras que en el caso de Perú los principales socios comerciales son EEUU y Europa, que juntos captan el 60% de sus exportaciones; en el caso de Chile las exportaciones se encuentran menos concentradas y los principales mercados de destino son Europa y Asia

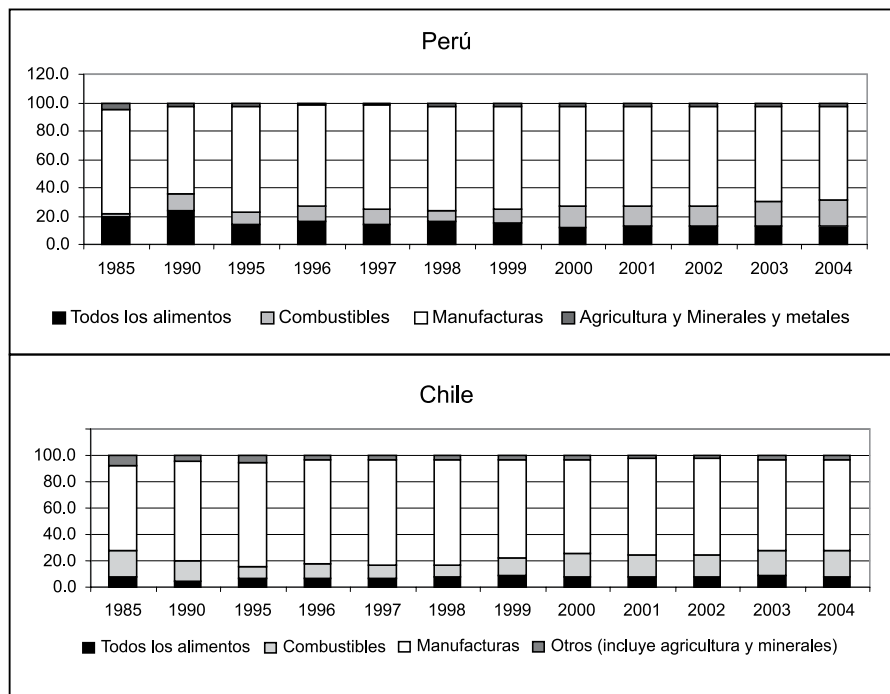
## 2.3.4 Análisis de las importaciones de Perú y Chile

### 2.3.4.1 Composición de las importaciones

La composición de las importaciones también es similar entre ambos países. La mayor parte de las importaciones de ambos países corresponde a las manufacturas (productos químicos, otros bienes manufacturados y maquinarias).

Durante el 2004 las importaciones chilenas de este rubro explicaron el 68.2% de las importaciones totales, mientras que en el caso de Perú las manufacturas representaron el 65.6% de las importaciones totales. De otro lado, las importaciones de alimentos son más significativas para Perú que para Chile. Durante el 2004 el 12.7% de las importaciones peruanas fueron de alimentos, mientras que en Chile el 7.4% de las importaciones totales. De este modo, el estado de la seguridad alimentaria es más sensible en Perú que en Chile.

**Gráfico 2.28**  
 Importaciones por producto (%)



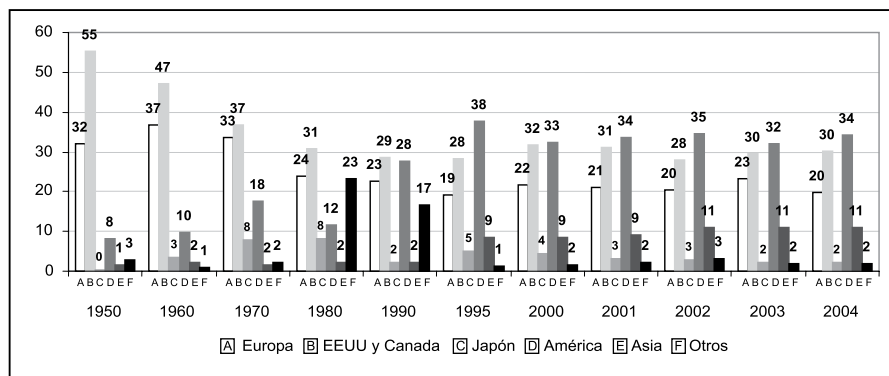
Fuente: Elaboración propia. Base de datos UNCTAD

### 2.3.4.2 Mercados de origen de las importaciones <sup>43</sup>

Sobre la procedencia de las importaciones del Perú, se tiene que entre 1950 – 1990 el principal socio fue EEUU, aunque desde 1990 se evidencia una mayor importancia de América. Así, durante el año 2004, el 34% de las importaciones de Perú procedieron de América, seguido por EEUU (30%), Europa (20%) y Asia (11%).

<sup>43</sup> En esta parte se presentan los principales mercados de origen de las importaciones de Perú y Chile para el periodo de 1980 – 2004, los datos más recientes son presentados en el siguiente capítulo.

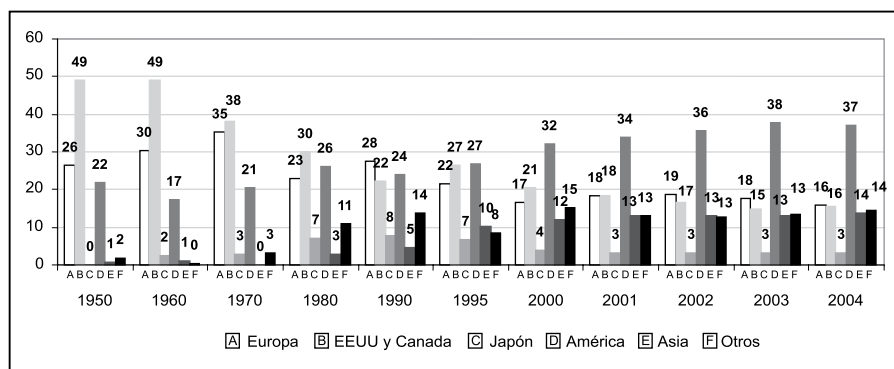
**Gráfico 2.29**  
Perú: Importaciones por socio comercial (%)



Fuente: Elaboración propia. Base de datos UNCTAD

En Chile también en un inicio el principal país de origen de las importaciones fue EEUU, pero a diferencia del caso peruano, esto sólo duró hasta 1980. A partir de 1990, América comienza a cobrar importancia como origen de las importaciones chilenas. Así, durante el 2004 el 37% de las importaciones chilenas provienen de América, seguido por Europa y EEUU (ambos con 16%) y Asia (14%).

**Gráfico 2.30**  
Chile: Importaciones por socio comercial (%)

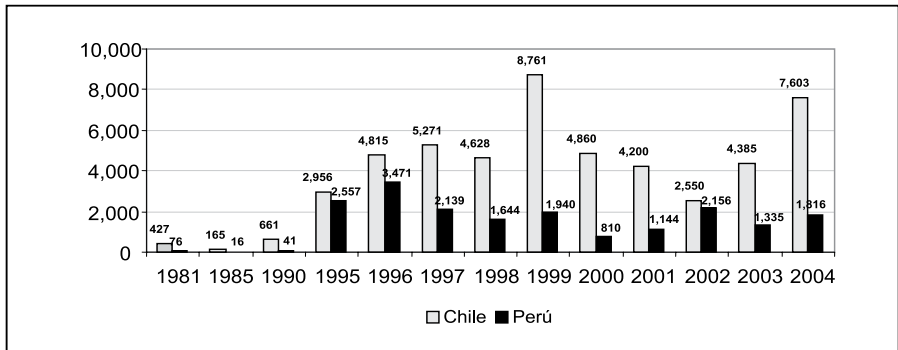


Fuente: Elaboración propia. Base de datos UNCTAD

**2.4. Flujos de IED recibida 1980 – 2004**

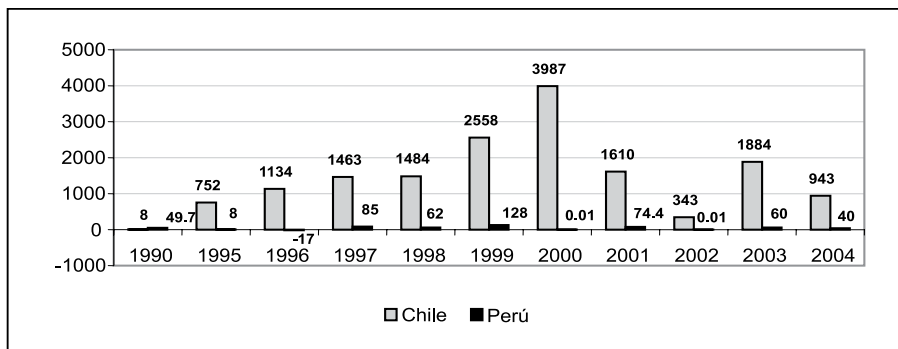
Antes de 1990, tanto en Chile como principalmente en Perú los flujos de IED recibidos eran sumamente escasos. Durante el año 2004, la economía chilena recibió USD 7,603 millones de inversión extranjera, lo que significó más de cuatro veces lo que recibió Perú ese mismo año (USD 1,816 millones). En general, los flujos de IED recibidos por Chile han sido considerablemente superiores a los recibidos por Perú en los últimos años.

**Gráfico 2.31**  
Flujos de IED recibidos (USD Millones)



En relación a los flujos de IED realizados por cada país, se tiene que la capacidad de invertir en el extranjero de Perú es sumamente inferior a la de Chile. Durante el 2004, Chile invirtió USD 943 millones en el exterior –principalmente en países de la región como Perú, Argentina, Colombia, Brasil y el resto de Mercosur-, mientras que Perú tan sólo invirtió USD 40 millones.

**Gráfico 2.32**  
Flujos de IED emitidos (USD Millones)



A inicios de la década del 80, el stock de IED recibido por Chile era comparable al recibido por Perú, sin embargo ya a inicios de los 90 el stock de IED recibido por Chile (USD 10,067 millones) era considerablemente superior al recibido por Perú (USD 1,330 millones). Al 2004, el stock de IED recibida por la economía chilena fue de USD 54,464 millones, mientras que el recibido por Perú fue bastante inferior, alcanzando los USD 13,310 millones.

Según datos para el año 2005, los flujos de inversión extranjera captados por Chile fueron de USD 6,667 millones, esto es, USD 4,088 millones superiores a los captados por el Perú, que fueron de USD 2,579 millones. En el caso de la inversión emitida, se tiene que el Perú apenas invirtió USD 60 millones en el extranjero; mientras que Chile invirtió 35 veces este monto (USD 2,146 millones)

Respecto al stock de IED emitida, se tiene que Chile supera al Perú considerablemente. Al 2004, la inversión acumulada de Chile ascendió a USD 13,310 millones; mientras que la de Perú fue de USD 874 mil.

## 2.5. Indicadores de desarrollo

En relación a los indicadores de desarrollo básicos, es claro que existen marcadas diferencias entre ambos países, tal como se muestra en el siguiente cuadro.

**Cuadro 2.6**  
Perú - Chile: Indicadores de Desarrollo 2004

Indicadores	Chile	Perú
Población urbana (% del total de población)	87.0	74.0
Tasa de nacimiento por 1000 habitantes	15.0	23.0
Tasa de mortalidad por 1000 habitantes	5.0	6.0
Tasa de mortalidad infantil por cada 1000 nacidos	8.0	32.0
Esperanza de vida (años)	78.0	70.0
Muertes estimadas por SIDA	1,400	4,200
Personas viviendo con SIDA	26,000	82,000
Aceso a agua potable (% de la población)	95.0	81.0
Acceso a servicios sanitarios adecuados (% de la población)	92.0	62.0
Emisiones de CO2 (1000 toneladas métricas de carbono)	57,320	25,489
Emisiones de CO2 per capita ( toneladas métricas de carbono)	3.6	1.0

Fuente: Elaboración propia. Base de datos UNCTAD

- La tasa de natalidad y mortalidad es mayor en Perú, mientras que la esperanza de vida es 8 años más en Chile. La principal diferencia se da en a tasa de mortalidad infantil, que en Perú es de 32/1,000, mientras que en Chile es de 8/1,000.
- La oferta de servicios básicos en Perú es sumamente baja en comparación con Chile. En Chile el 95% de la población tiene acceso al agua potable y el 92% a los servicios básicos sanitarios; mientras que en Perú el 81% de la población tiene acceso a agua potable y sólo el 62% a servicios sanitarios.
- Finalmente, las emisiones de CO2 de Chile son más del doble de las de Perú.

En el caso de otros indicadores, como los de educación, nivel de empleo, migración y tecnología, las diferencias entre ambos países también son grandes (ver cuadro 2.7).

**Cuadro 2.7**  
Perú – Chile: Otros indicadores 2004

Indicadores	Chile	Peru
<b>Educación</b>		
Tasa de inscripción primaria	86	100
Tasa de inscripción secundaria	79	69
Tasa de inscripción terciaria	42	32
Tasa de analfabetismos.	4	12
<b>Empleo</b>		
Tasa de desempleo (como % total del empleo)	7	10
Empleo en la industria (como % total del empleo)	24	18
Empleo en servicios (como % total del empleo)	63	73
<b>Migración</b>		
Número de neto de migrantes (en miles)	30	-300
Tasa Neta de migración por 1000 habitantes	0.38	-2.23
<b>Tecnología e Información</b>		
Líneas telefónicas por 100 habitantes	22.1	6.7
Llamadas internacionales salientes por habitante (minutos)	18.602678	5.2786148
Llamadas internacionales recibidas por habitante (minutos)	31.06*	39.77*
Teléfonos móviles por cada 100 habitantes	51.135059	10.607842
Costo de línea fija mensual (dólares)	9.221	14.489
Computadoras por 1000 habitantes	135.99	41.91*
Usuarios de Internet por 1000 habitantes	271.98488	103.93342
Ganancias totales de las telecomunicaciones (US\$ millones)	2420.94*	1395*
Inversión en telecomunicaciones (US\$ millones)	588.76*	175*
Exportaciones de equipos de Telecomunicaciones (US\$ millones)	8.32*	3.394
Importaciones de equipos de Telecomunicaciones (US\$ millones)	468.53	191.17
Televisiones por 1000 habitantes.	535.04*	168.23*

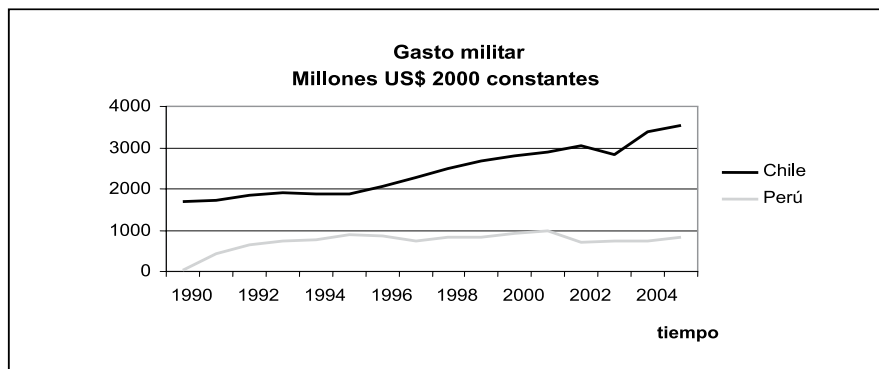
\* Los datos son al 2002  
Fuente: Base de datos UNCTAD

- En relación a los indicadores de educación, en Perú la tasa de inscripción primaria es del 100%, mientras que la de Chile es de 86%. Sin embargo tanto en el caso de la inscripción secundaria como terciaria las tasas son mayores en Chile. Además, la tasa de analfabetismo es tres veces mayor en Perú (12%) en relación con Chile (3%), lo cual es un serio problema que afecta el desarrollo del capital humano.
- En Perú el nivel de desempleo es de 10%, mientras que en Chile es ligeramente inferior, siendo de 7%. Sin embargo, la tasa de trabajadores en la industria es mayor en Chile (24%) en relación a la de Perú (18%), mientras que el empleo en el sector servicios es mayor en Perú (73%) que en Chile (63%), lo que se relaciona con la importancia del empleo en el sector comercio minorista en Perú.
- En relación a la situación migratoria de cada país, se tiene que mientras que en Perú se van del país cerca de 300,000 habitantes al año, a Chile ingresan 30,000 –de los cuales gran parte son inmigrantes peruanos-.
- Los indicadores de desarrollo de las tecnologías de la información indican que en Chile se ha logrado un mayor avance, ya que cuenta con más líneas telefónicas, teléfonos móviles, computadores y televisores por habitante. Aunque en Perú hay experiencias novedosas como las cabinas públicas de internet que subestiman los indicadores para el caso peruano.

## 2.6. Gasto Militar

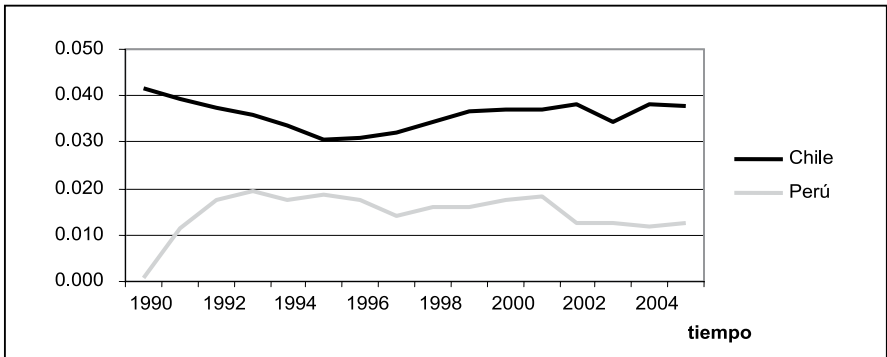
Existe una importante brecha entre el gasto militar ejecutado por Chile y por el Perú. Como vemos en el siguiente gráfico, entre 1990 – 2004 el gasto militar realizado por el Perú se ha mantenido estable, por debajo de los USD 1,000 millones. En el caso de Chile, el gasto militar ha presentado una tendencia creciente, partiendo de menos de USD 2,000 millones en 1990, hasta alcanzar una cifra cercana a los USD 4,000 millones durante el año 2004.

**Gráfico 2.33**  
Gasto Militar (USD millones)



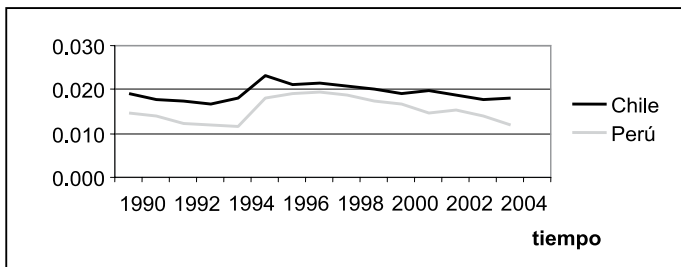
Analizando el gasto militar como porcentaje del PBI entre 1990 – 2004, se tiene que en el caso de Chile este fluctuó entre 3% y 4%; mientras que en el mismo período el gasto del Perú ha sido entre 1% y 2% del PBI. Además, se aprecia que desde el año 2001 el gasto militar del Perú como porcentaje del PBI se ha ido reduciendo, pasando de valores cercanos al 2% del PBI, a representar casi el 1% del PBI durante el 2004. En el caso de Chile por el contrario, es en los últimos años ue el gasto alcanza valores cercanos al 4% del PBI.

**Gráfico 2.34**  
Gasto Militar (% del PBI)



En relación al personal militar como porcentaje de la fuerza laboral, se tiene que entre 1990 – 2004 esta variable ha seguido una tendencia similar en ambos países. Aunque, en el caso de Chile, el personal militar ha representado un mayor porcentaje de la fuerza laboral en comparación con el Perú. Durante el año 2004, el personal militar de Chile representó cerca del 2% de la fuerza laboral; mientras que en Perú representó aproximadamente el 1%.

**Gráfico 2.35**  
Personal militar (% de la fuerza laboral)



## 2.7. Balance

En el presente capítulo se mostraron una serie de indicadores para el Perú y Chile, con el fin de realizar un análisis comparativo entre ambas economías. Sobre la base de ello, podemos concluir lo siguiente:

- En relación con el PBI de ambas economías, se aprecia la existencia de una importante brecha a favor de Chile, la cual se ha ido incrementando en los últimos años. En el caso del PBI per cápita la brecha es aún mayor, siendo el chileno superior en USD 5,400 al peruano. Además, se evidencia un estancamiento en la tasa de crecimiento del PBI per cápita peruano, mientras que en el caso de Chile existe un importante dinamismo.
- Si bien la composición sectorial del PBI es similar en ambas economías, siendo el principal sector el de servicios, se aprecian algunas diferencias importantes. El principal subsector en Perú es el de comercio (principalmente por el comercio ambulatorio), mientras que en el caso de Chile destacan los servicios financieros y personales.
- En comparación con el Perú, la economía chilena cuenta con un monto considerablemente superior de reservas internacionales. Actualmente la brecha es de aproximadamente USD 4,329 millones.
- Con relación a la balanza comercial de bienes, se vio que el superávit comercial de Chile con el resto del mundo fue casi el doble del superávit alcanzado por el Perú durante el año 2005. Desde inicios de los años ochenta, el monto de las exportaciones chilenas ha sido mayor al de las peruanas; y en los últimos años esta diferencia se ha ido ampliando.
- La balanza comercial de servicios con el resto del mundo ha sido deficitaria para ambos países. Aunque, se aprecia que el monto de las exportaciones de servicios por parte de Chile es considerablemente superior al alcanzado por el Perú. Además, en el caso de Perú los servicios de viajes explican más del 60% de las exportaciones; mientras que en Chile estas exportaciones se encuentran más diversificadas.
- Analizando la composición de las exportaciones con el resto del mundo, se apreció una similitud entre ambos países. Sin embargo, cuando se analizó la composición de las exportaciones en el comercio bilateral, se vio que se ha ido consolidando un patrón norte – sur entre ambos países, donde las exportaciones de manufacturas por parte de Chile se han ido incrementando; mientras que en el caso de Perú el mayor dinamismo ha estado en las exportaciones de minerales y combustibles.
- Respecto a los mercados de destino de las exportaciones de ambas economías, Chile presenta una mayor diversificación; mientras que en el caso de Perú se evidencia una importante concentración en el mercado de EEUU.
- De otro lado, los flujos de inversión extranjera recibidos por Chile en la última década han sido superiores a los recibidos por la economía peruana. En algunos años, la IED

captada por Chile incluso ha triplicado la captada por el Perú. En relación con los flujos de inversión emitidos, se tiene que el Perú prácticamente no invierte en el extranjero; mientras que Chile posee importantes inversiones.

- Se evidenció una importante brecha a favor de Chile en relación con los principales indicadores de desarrollo, con los niveles de educación, empleo, y tecnología.
- Finalmente, se analizó la evolución del gasto militar de ambas economías. En el caso de Chile, el gasto ha sido creciente desde mediados de los noventa; mientras que en Perú se aprecia un estancamiento del mismo. Además, se vio que Chile destina casi el 4% del PBI en gasto militar; mientras que Perú destina cerca del 1%. Así, Chile ha dedicado importantes recursos para el sector militar en los últimos años, ha diferencia del Perú.

